无须还贷、无须垫资也可实现过户

"带押过户"利好二手房市场

今年8月以来,全国十多个城市推出"带押过 户"新模式,在业内引起高度关注。

9月底,市住建局、市自然资源局等七部门联 合印发了《关于探索实施二手房"带押过户"服务 模式的通知》,试点推行以抵押登记变更为主要特 点的同行间二手房"带押过户"办理流程。

记者从市不动产登记中心了解到,江门已率 先于2021年实施二手房"带押过户",至今我市共 办理了多宗工业厂房和商品房带抵押转移登记业

二手房"带押过户"能否激活我市二手房市 场?对此,记者进行了采访。

文/图 江门日报记者 李银换



带押过户"利好二手房市场。

我市率先实施 "带押过户"模式

在2021年,我市已在全国率先推出了 "带押过户"模式。

市不动产登记中心相关负责人介绍,民 法典实施前,根据物权法相关规定,抵押期 间,未经抵押权人同意,带抵押财产不得转 让,此项规定给带抵押的二手房屋交易造成 一定的障碍。2021年1月实施的民法典打 破了上述限制,按照规定,抵押期间,带抵押 财产可以转让,当事人约定禁止或限制转移 的除外。

为进一步优化二手房交易市场,提升商 品房交易、不动产登记服务效率,提高人民 群众办事的便利度和满意度,2021年,江门 市自然资源局充分发挥党建引领作用,率先 贯彻落实民法典,积极探索既能保障抵押权 人利益,又能适应本市现状、符合群众需求 的带抵押不动产转移登记的"新登记模式", 进一步深化"不动产+金融服务"体系建设。

嘉毅地产总经理邓桐燊向记者介绍,传 统的二手房交易流程是用卖家自有款项 还清房贷或者由买家的购房款垫付未 结清房贷来实现"解押过户"

"带押过户"是指带着抵押过 户,即在原抵押存在的情况下仍 然可以办理房屋的过户,将房屋 的所有权转移至买方,把解除 抵押放到了最后环节。

市不动产登记中心相关 变更三方协议。 负责人表示,以往卖方想转 让不动产的,须保证该不动产 托材料等到不动产登记中心签订买卖合同,申请办 在无抵押、无查封的状态才可 以转让,我市大多数的不动产 都存在着按揭(抵押)的状态, 如想转让的话,需注销原抵押登 记。要注销原抵押登记的话,需 自筹资金或由买方先支付首期款给 卖方,卖方用首期款作为提前还贷的 资金(如果自有资金不足的,需向小额贷 款公司借贷)向银行申请提前还清借(贷)

利好 无须再高成本拆借"过桥资金"

李先生与其父母是蓬江区一套房子原权 利人,后来李先生的母亲去世,房子由李先生 和其父亲继承。由于房子存在抵押登记,在 "带押过户"实施前,继承人需先与抵押权人 (银行)结清贷款,办理抵押注销登记后,申请 办理继承登记。而继承人往往是不能筹集相 应的资金一次性结清贷款,这造成不能办理不 动产继承登记的业务。

得益于"带押过户"新模式的实施,今年6 月,李先生在不需要向银行申请结清贷款的状 态下,只需提交与抵押权人签订抵押变更合同 及继承不动产的材料就成功办理了不动产的 继承登记业务。李先生表示,这一新模式方便 了他们,也大大减轻了他们的经济负担。

带押过户'大大减轻了企业的经济负 担!"今年9月,一企业购买蓬江区建设路一工 业厂房时,卖方在不需要向银行申请结清贷款

相关链接

"带押过户"的办理流程

1、买卖双方及抵押权人(银行)提前签订抵押人

2、三方携带不动产权证、身份证明材料、企业委

理不动产转移登记及抵押变更登记。通过组合

登记,实现了不动产转移时抵押人同时变更为

新权利人,由新权利人承担原权利人的抵

押和还款义务,实现不动产带抵押转

的状态下,只需提交抵押权人的《同意函》《抵 押变更合同》及买卖双方的转移登记材料就成 功办理了该厂房的二手房转移登记业务。

"在买卖二手房时,如果双方资金均不足 的,就要向机构借钱'过桥'。"邓桐燊补充道, 有时会产生成千上万元的"过桥"费,借用的时 间越长,产生的费用自然会越多。

在邓桐燊看来,"带押过户"政策有利于活 跃市场,对买方、卖方、银行能带来三重利好。 对卖方来说,可减少筹资的手续和时间,以及 筹资的"过桥"利息,降低了风险;对买方来说, 可锁定房屋,避免一房多卖的风险;对银行来 说,有利于锁定贷款。

江门市房地产中介服务行业协会会长杨 东卉表示,实施"带押过户","过桥资金"压力 减轻,实现了原抵押注销登记和新抵押登记的 无缝连接,可有效防范交易风险,缩短了交易

的周期,有利于二手房交易流转。

"'带押过户'有利于降低风险及成本,激 发市场活力。"市不动产登记中心相关负责人 表示。



实施"带押过户",买卖双方无需再高成本 拆借"过桥资金"。

建议 需提高执行力度

新模式实施一年多以来,至今我市办理了 多宗带抵押转移登记业务,但总体数量不算 从执行情况来看,政策效果尚未完全显现。

据邓桐燊观察,目前该项业务还没能推开, 一方面,是由于宣传推广力度不足;另一方面, "带押过户"只能同行转同行,也就是说买卖双 方的房贷银行为同一家,适用性不强

户"的银行不多,大多数银行还是要还清房贷后 才能审批过户。

业内人士表示,具体买卖双方如何协调银 行进行操作,是该项政策在落实过程中面临的 较大问题。此外,"带押过户"单纯依靠买卖双 方的信任很难落实到位,因此,公证机构的相关

杨东卉建议,相关部门应加大政府的宣传 刀度,让更多中介从业者、市民了解政策。 同时 应加强与各大银行的沟通,保证政策的落地成 效。相信在各方的大力推动下,"带押过户"才 能真正激活二手房市场,对二手房市场产生积 极影响。

为积极推进带抵押财产转移登记工作,市 自然资源局提前与银行等金融机构对接,多次 召集多家金融机构召开座谈会,调研了解金融 机构在开展该项工作中存在的思想顾虑、困难 和问题,做好解释工作,共同研究、解决问题,并 指导银行机构做好是否允许带抵押的不动产转 让约定工作,为带抵押财产转移登记工作的开

接下来,市自然资源局将持续深化不动产 抵押转移登记的改革成效,充分利用信息化手 段,继续优化登记办理流程,在充分保障权利人 利益的同时,促使抵押财产的流通更为便捷;另 一方面,将与相关部门加大宣传力度,提高办事 群众、企业及银行机构的知晓度,促进我市房地 产市场发展、增加税收带动经济发展,进一步优 化我市营商环境。

市住建局相关负责人介绍,下一步,市住建 局将牵头联合相关部门,积极推行二手房"带押 过户"服务模式,持续探索、优化办理流程,让二 手房交易更加安全、高效、便捷。

杨东卉表示,目前,在江门能申请"带押过

介入显得尤为重要。

展排除了障碍。

国庆黄金周江门楼市有点火

有楼盘7天卖了138套房子

政策持续优化,叠加房企营销优惠 活动,国庆黄金周我市房地产市场活跃 度有所提升。记者从市住建局获悉,据 不完全统计,国庆黄金周7天全市成交 约2300套一手住宅,预计整体同比增 长10%—15%。

文/图 江门日报记者/李银换



国庆黄金周江门楼市火热。

走访 黄金周成交火热

国庆假期,市区多个项目在做好疫情防 控措施的同时,开展了聚人气的营销活动。

比如,锦富汇景湾推出免费潮玩卡丁车 活动;保利滨江三盘举办"保利理想生活·领 跑滨江未来——国庆四驱兄弟车王争霸赛" 活动;博学名苑举办"游园拾趣"活动;中国铁 建·铁建城举办"国潮夜燃星光夜市"活动,现 场有网红摊位、露天电影、许愿墙等。

国庆黄金周期间,记者走访市区多个楼 盘,发现楼盘人气较旺,整体热度较高。10 月3日晚上8点,中国铁建·铁建城举办的"国 潮夜燃星光夜市"活动现场人声鼎沸,旁边的 营销中心依然灯火通明,约有十多组访客。

中国铁建·铁建城相关负责人介绍,在做好疫 情防控的前提下,国庆7天假期来访超2000 人次,成交53套,人气和成交较理想。

人气的兴旺,带动了成交量的增长。

记者从市区多个项目获悉了国庆黄金周 7天项目的访客量及成交量:蒲葵之梦•天心 访客约281组,成交42套;龙光龙湖双龙天 著成交62套;联发悦澜山访客约200组,成 交15套;明泰城访客100多组,成交60套; 外海冠利江湾国际访客78组,成交9套;江 门钧明欢乐欢乐世界访客159组,成交21 套;新会保利西海岸访客约685组,成交138 套;滨江保利三盘访客131组,共成交48套。

记者观察到,在节前,新会保利西海岸加 推一幢住宅,部分单元折后单价仅需"6字 头",总价低至50多万元。由于总价低,吸引 了大批刚需购房者"上车"。

据美智地产研究中心监测,根据市区45 个主要在售项目的成交统计,国庆黄金周期 间盘均成交约17套,除杜阮片区和今古洲片 区个别项目成交数超60套外,其余项目整体 成交相对均衡。与9月周均成交相比有明显 增长,部分项目可达2至6倍。

记者从市住建局了解到,据不完全统计, 国庆黄金周7天全市成交约2300套一手住 宅,预计整体同比增长10%—15%。

探因 多项利好政策助力楼市

业内人士分析认为,国庆黄金周楼市热 2022年10月1日起,下调首套个人住房公积 闹主要得益于"政策大礼包"释放利好以及房 企优惠力度大。

9月30日,楼市迎来多项利好。当天,我 市"因城施策",发布调整差别化住房信贷政 策,10月1日至12月31日,阶段性取消首套 房商业性个人住房贷款利率下限。记者走访 获悉,目前部分银行针对首套房首次办理住 房贷款利率低至3.9%;财政部、税务总局提 出自2022年10月1日至2023年12月31 日,"卖一买一"退个税,对出售自有住房并在 现住房出售后1年内在市场重新购买住房的 纳税人,对其出售现住房已缴纳的个人所得 税予以退税优惠;中国人民银行决定,自 金贷款利率0.15个百分点,5年以下(含5年) 和5年以上利率分别调整为2.6%和3.1%。

"国庆黄金周前夕,多部门连发多项楼市 利好,助力市场信心修复。"美智地产市场研 究中心总监张镇兰表示,国庆黄金周期间,项 目推货节奏明显加快,市区楼市活跃度有所 提升,项目来访成交均有所增长,项目间的成 交分化减弱,不再高度集中。总体来说, 2022年江门市区国庆市场整体表现尚可,在 全国性优化房地产政策的促进下,即使受疫

情影响,仍能达到较好的增长水平。 江门市房地产中介服务行业协会会长杨 东卉观察到,国庆黄金周期间,除了政策给力

外,房企的促销力度也非常大,不仅价格优 惠,部分项目还送人防车位、物管费,促进购 房者"上车",总体项目成交量不错。

展望年底房地产市场,张镇兰表示,得益 于政策优化和国庆期间房企大力促销的加 持,第四季度开局表现良好,前期的大部分观 望客户得到消化,但市场尚处于修复阶段,后 续压力仍存,尤其是政策端的持续放宽对市 场的真实影响还需时间观察。

"国庆黄金周一手住宅的热销,消化了一 部分刚需客户,也提振了房地产市场的信心, 希望第四季度能延续这波热度,成交量大幅 上涨。"杨东卉说。

蓬江潮连岛 两宗望江商住用地成交

江门日报讯(记者/李银换)10月11日上 午,位于潮连岛的蓬江18号、19号商住用地成 交,其中蓬江18号成交总价为52171万元,折合 楼面地价约3923元/平方米;蓬江19号地成交总 价为53651万元,折合楼面地价约3900元/平方 米。这两宗商住用地分别被江门市潮业房地产 开发有限公司、江门市潮信房地产开发有限公司 竞得。值得一提的是,这两宗商住用地均能望-

蓬江18号地位于潮连岛潮启路西南侧、启贤 路以北地段,建筑用地面积约57439平方米,最 高容积率为2.3。其中,需设置幼儿园1所,建筑 面积不少于3150平方米。蓬江19号地位于潮连 岛德馨街与向贤街交会处东北侧地段,建筑用地 面积约45837平方米,最高容积率为2.3。

这两宗地块附近汇聚景贤学校(人才岛校 区)、潮头公园、广东邮电职业技术学院(江门校 区)、江门职业技术学院等,手握"名校+网红公 园"配套,还有一线江景加持。记者走访了解到, 目前潮连岛一手住宅供应量较少,在售新盘仅有 海悦尚珩,正处于清货阶段,带装修均价9800元/

据"天眼查"信息显示,江门市潮业房地产开 发有限公司、江门市潮信房地产开发有限公司均 为江门人才岛投资控股有限公司的全资子公 司。业内人士认为,此次地块由国企竞得,相信 将会寻求优秀合作伙伴共同开发。

滨江新区两宗靓地挂牌 或将吸引多家房企竞拍



江门日报讯(文/图记者/李银换)近日,记 者从江门市公共资源交易中心了解到,蓬江滨江 新区有两宗商住用地挂牌,由于地块位置优越, 起拍楼面地价低,均为4800元/平方米,引起业内 广泛热议。业内人士认为,或将吸引多家房企竞

位于蓬江区猪乸环地段的江门市蓬江21号 地建设用地面积103918.15平方米(约156亩), 起拍价约10.7亿元,折合楼面地价约4800元/平 方米,将于11月3日10点竞拍。

据悉,该地块最大容积率2.15,是近年来土拍 市场中较低的容积率,地块要求配建幼儿园1所 (含托幼设施)。

值得一提的是,去年,地块旁的建发龙光玖 云府,成交楼面地价为5629元/平方米。而该宗 地块起拍价仅4800元/平方米,起拍价有一定的

在美智地产市场研究中心总监张镇兰看来, 该地块面积较大,形状相对规整,便于规划;地块 毗邻高尔夫,整体素质较为优越,是该板块内不 可多得的靓地。

"4800元/平方米的起拍价是2021年以来蓬 江城区的低位,加上地块素质如此优越,相信将 会吸引不少房企的关注。"张镇兰表示,该地块容 积率最高为2.15,在产品规划上大概率会采用"高 低配"(高层住宅+低层住宅相配合的产品),地块 多项条件非常吸引,具有相关产品开发经验的房 企或更能释放地块的潜力,预计地块有机会溢价

在国庆黄金周假期,蓬江区另一宗商住用地 挂牌,该地块位于蓬江区鸿飞路与陈垣路交会处 东北侧地段,将于11月8日10时进行竞拍。

据悉,出让建设用地面积66676.99平方米 (约100亩),本宗地挂牌起始价80020万元,折 合楼面地价4800元/平方米,最高容积率为2.5, 根据规划,竟得人需配建社区养老服务设施用 房、肉菜市场、幼儿园。

江门市中介服务行业协会会长杨东卉认为, 这两宗地块位置好,起拍价低,且有一定的开发规 模,可以建设一个中高端大型社区,对房企极具吸 引力,是名副其实的"靓地",相信能成功拍出。

简爱家居纬丰店 举办两周年店庆活动

为回馈广大顾客对简爱家居的喜爱,10月 15日至29日,简爱家居纬丰店将举办星耀两周 年"100万宠粉节"店庆活动,以100万元的超值 优惠和礼品,以及抽奖活动,让市民以实在的价 格享受更精致、更有品质的家居生活。

据悉,2020年10月,简爱家居纬丰店开业。 开业当天,简爱家居纬丰店整体家居商场出租率 达到90%以上,汉斯格雅、HBI、大自然进口地 板、美标、芝华仕、雅兰、香港海马等几十个知名 品牌纷纷入驻,其中有不少作为行业领军品牌首 次进入江门市场,经营范围涵盖瓷砖、卫浴、吊 顶、涂料、定制、软装、家电以及智能系统等,是一 个集建材、家居等全品类的专业卖场。如今,简 爱家居纬丰店开业已经两周年,据简爱集团副总 经理兼简爱家居纬丰店总经理侯翔军介绍,两年 来,简爱家居不断进行自我调整提升,不仅体现 在提升现场体验感和对优质品牌的筛选,不断优 选更适合江门人"口味"的高端品牌,如雅生、杜 拉维特卫浴、丝涟、德国朗乐福、米洛家居、三棵 树、好莱客全屋定制等,还体现在营销团队和营 销方式的提升,营销上采用线上线下相结合的方 式。购物前,消费者可先在线上商城浏览筛选出 自己心仪的品牌和商品,再到现场亲身体验,从 而作出选择。

两年来,简爱家居所倡导的精致家居生活方 式正逐步改变着江门市民的生活理念,得到越来 越多消费者的认可。 (陈祺伟)