

### 补助新政落地吸引消费者,本地学车费用创新低 驾校学车热起来

“报考驾照可以获得300元补助,感觉还是挺实惠的,就过来报名了。”昨日,到方向100驾校报考驾照的市民小陈对记者说。

3月15日起,符合条件的江门市民可以申请驾照补助了,这也意味着此前我市提出的,对2023年2月1日至7月31日首次取得小汽车驾驶证的江门市户籍人口和常住人口给予一次性补助300元正式落地。

记者走访本地驾校市场了解到,新政策落地以来,吸引不少市民咨询、报考,再加上本地驾校学车费用创下新低,现阶段报考驾照受到本地消费者的青睐。

文/图 江门日报记者 陆沿任



补助政策的落地,吸引不少消费者报名学车。

#### 新政落地 吸引市民积极报考

今年2月初,我市印发《江门市开好局起好步若干政策措施》,涵盖强产业稳增长、稳岗位促就业、扩投资增动能、稳外贸拓市场、扩内需促消费5个方面共20条措施。其中,对首次取得小汽车驾驶证进行补助这一政策受到了市民的关注。

为鼓励开展技能培训,江门对2023年2月1日至7月31日首次取得小汽车驾驶证的江门市户籍人口和常住人口(在江门市购买社保满1年及以上),给予一次性补助300元。自政策出台以后,不少驾校机构以及有意报考驾照的市民都盼望尽快落地。

3月14日,我市有关部门公布了申领补助的条件和所需材料,申请人首次取得小汽车驾驶证的时间段为2023年2月1日至7月31日,以公安交警部门核发时间为准,符合条件的申请人申报时间自3月15日起至8月31日止,其间可以登录“江惠通”平台网址进行申报。

“这是好事,确实刺激到了本地驾考市场,吸引更多学员过来报名。”方向100驾校经理夏洁表示,早在政策出台之初,就吸引不少人关注,如今政策已经落地10多天,从效果来看还是可以的,其间有许多学员咨询如何领取补助。

“今年以来,本地驾考行业报考学员的数量同比去年是下滑的。如今眼看有补助政策出台,我们也是加大力度宣传,希望能够吸引更多消费者的关注。”江门市驾培行业协会相关负责人说,确实有市民冲着补助前来报名,体现了政策的效果,希望能够吸引更多人的关注,让驾培市场热起来。

#### 学车实惠 3000元出头最为普遍

记者在走访市场中留意到,吸引市民目光的不止是补助,还有实惠的学车价格。江门市驾培行业协会相关负责人介绍,目前我市报考驾照学费在2500元至4000元之间不等,其中3000元出头的学车费用最为普遍,可以说是已经到了历史低位,与20年前驾考费用差不多。

“目前市场上报考驾照费用以3200元左右为主流,我们大概是3000元。”夏洁告诉记者,由于一直以来报名学车的情况不太理想,大家都将报考价格一再调整,变得越来越低,希望可以吸引市民前来报名学车。

台山市鹏达驾校教练陈林兴也对记者表示,目前台山报考驾照的费用均不超过3000元,他们目前收取



### 雷克萨斯全新RX/RZ 江门上市 全新RX售价40.5万元起 全新RZ售价36.99万元起



雷克萨斯全新RX/RZ在江门上市。

近日,雷克萨斯全新RX/RZ在江门上市。据了解,全新RZ共推出三款车,厂商建议零售价格区间为人民币36.99万—45.99万元。全新RX共推出六款车型,厂商建议零售价格区间为人民币40.5万—61.9万元。

作为雷克萨斯在中国市场的核心SUV产品,全新RX不仅承载着品牌的豪华属性,更实现了全系混合动力阵容。全新RX通过设计的进化打造“纺锤形”车身,从“人马合一”的驾驭中汲取灵感,将简洁的“绳结操控理念”融入座舱设计。

全新RZ则是雷克萨斯电气化愿景下的首款纯电产品,其通过从产品

(文/图 红林)

“看着都很优惠,是真的比以前便宜很多了吗?”上周末,有购车打算的市民陈小姐到我市几家4S店逛了逛,有点拿不定主意。

3月以来,被誉为“史上最卷”的汽车降价促销潮从南到北,在全国各地蔓延,其中包括江门本地。据不完全统计,我市多款车优惠幅度已达10万元以上,吸引了不少消费者的目光。

这些大幅度的优惠中,哪些是真跌价,哪些是小波动?这一波降价促销潮里,江门人真得实惠了吗?近日,就读者关心的一些问题,记者走访了江门几家4S店,了解最新实况。

文/图 江门日报记者 陆沿任



今年春季车展期间,许多汽车经销商推出大幅优惠。

# 是购车盛宴,还是车商价格战? 多款车降价十万元以上,本地汽车降价促销潮吸引消费者

## A 部分车型优惠力度大 热销车型价格波动小

今年3月初,湖北省开启新一轮购车政企补贴,对东风汽车旗下东风风神、东风雪铁龙、东风标致、东风日产、东风本田等多品牌多款主力车型补贴数万元。多品牌、大力度补贴优惠,让武汉市“东风系”4S店涌入大量订车的消费者,更将降价9万元的东风雪铁龙C6推上热搜。

那么,江门车市的变化如何?记者在走访过程中发现,江门各大汽车经销商均推出了不同程度的降价促销活动,降价幅度从1万多元至10万元以上不等。但值得注意的是,不少车型的降价幅度本来就有,或者属于冷门车型,热销车型的价格波动并不大。

近日,东风本田江门一家4S店打出了颇为吸引人的优惠幅度,其中2022款CR-V插电混动购车优惠高达9万元,CR-V混动的优惠幅度也高达4.5万元。不过记者从该店了解到,优惠幅度最大的2022款CR-V插电混动本来价格就比较高,购买的消费者不多,再加上目前正在清库存,所以优惠力度较大。

同样降价引人注目的还有路虎、捷豹品牌。江门某经销商一名工作人员告诉记者,目前店内路虎全车系车型降幅都在10万元以上,其中路虎发现运动版直降12万元,路虎揽胜·极光直降11万元,部分捷豹车型的优惠幅度也超过10万元。这样的优惠幅度,看着无疑非常给力。然而,记者在去年11月的时候同样在该经销商处了解过价格,其降价幅度与现在几乎无异。

“我们目前部分车型的价格优惠已经有所回收了。”广汽本田江门冠华4S店销售经理吴沃江向记者表示,今年春季车展期间,以他们旗下的主力车型雅阁为例,优惠幅度一度去到3.5万元,但现在的降价幅度回收了4000元,跟之前的优惠力度差不多。

一汽丰田江门永佳4S店市场经理林金鸣也告诉记者,主力车型价格较为稳定,暂时没有受到湖北此次降价风波的影响。“传统一线品牌燃油汽车想降价,4S店并没有太大的自主权,更多的是看当地政府或厂家是否推出购车补贴,如果没有当地政府和厂家支持,我们不可能再大幅度进行降价,目前正在开展促销活动,价格已经比较低了。”林金鸣说。

## B 消费者观望情绪浓 原本要买车的想『再等等』

据中国汽车流通协会统计,3月1—12日,全国乘用车市场零售量为41.4万辆,同比下降17%,较上月同期下降11%。今年以来,全国累计零售乘用车309.4万辆,同比下降19%。还有市场调研显示,除武汉外,全国各地4S店到店客流量大幅增长,成交量却显著下降,部分消费者开始持币待购,等待幅度更大的降价补贴政策。

“一旦消费者到店实际了解后,发现并没有额外的折扣,可能会比较失望,甚至出现持币待购的现象。”江门市汽车流通行业协会常务副会长张伟垣坦言,目前消费者购车的观望情绪还是比较浓的,3月以来江门车市的整体销量也不太理想。

接连不断的降价让消费者产生了购买顾虑,怕买车后车企又降价。不少4S店的工作人员也表示,虽然近期到店的客人不少,但真正订车的却比较少,多数人都处于观望的状态。在4S店看车的罗先生说:“前期看到价格优惠这么大,确实让我有了换车的冲动,但现在感觉每个品牌都在降价,却又不敢下手了,还是先看看再说。”

同样有换车打算的张女士也表示:“本来车都已经看好了,但现在还想再等等,到月底再决定。”

“我没有很心动,这个优惠力度下来其实和我年前看的时候差不多。”一位有意向购买新车的消费者向记者直言,这次听到降价补贴立马赶过来看车,却发现价格没有让自己很惊喜,所谓降价车型其实过去也有类似的优惠,所以没有立马购车的打算。

## C 车市还在『煎熬期』 根据自身需求理性选购

针对江门汽车市场现今行情,记者咨询了江门汽车行业资深人士王先生。王先生表示,目前的车市由此前的“暗降价”变成“明降价”,车市情况更加复杂,还会经历一段时间的“煎熬期”。

王先生告诉记者,湖北车市降价主要是为了清理滞销库存,对市场的影响较小。而目前江门的燃油汽车市场和新能源汽车市场都会出现降价情况,不过幅度并不会太大。“国六B”会对车市造成一定的影响,部分冷门、滞销车型大概率会大降价。不过很多一线厂家已经做好车辆过渡的准备,所以常规热销的车型不会受到影响。”王先生说。

王先生表示,目前社会经济正在复苏,消费购买力也在提升,但由于消费者无法分辨未来车市是否有更多的降价空间,因此持币待购的现象更加明显。同时,不少消费者在选购汽车时会对比燃油汽车与新能源汽车的优缺点,选择困难的情况下,也会延后购车。

“不买不买?买什么车?决定权在自己手上,消费者应该根据实际需求购置汽车。”王先生建议,已有车的消费者,如果不是急需用车的情况下,可以过一段时间再看看汽车市场,特别是新能源汽车市场中充电便利性和续航里程的变化,再根据自己的需求购买。“如果买车是目前生活刚需,其实现在的价格入手也算实惠,要是遇到一些汽车经销商清理库存,而其中刚好有自己的心仪车型,那不妨抓住机会入手。”王先生说。

“无论是看上去年人跌破眼镜的‘巨幅综合优惠’,还是令人血脉偾张的‘指导价直降’,消费者都要冷静看待。”江门市消委会相关负责人提醒,厂商让利、刺激汽车消费本应是好事,但由于汽车销售规则较为复杂,经销商报价五花八门,因此还是需要审慎对待汽车降价。他表示,一方面,消费者应擦亮眼睛,对综合指导价原价、税费、养车成本等好好算一算;另一方面,汽车企业和经销商应恪守诚信经营的原则,不要像前些年某些电商平台那样玩“先涨价后降价”的把戏,向消费者夸大降价幅度。

那么,何时新车的价格才能稳定下来?乘联会秘书长崔东树认为:“这场价格战更多的是强调宣传效果,且已接近峰值,市场需要稳定下来了,后续车市运行将逐步企稳。”



消费者在购车时,需了解清楚车型优惠。