



大槐镇供销社为农户提供农资送货上门服务。



近年来,在恩平市供销社的推动下,越来越多农户加入水稻全产业链农业社会化服务体系。图为“农业助理”上门为农户提供统防统治飞防服务。

供销人在行动

“我需要什么,供销社就提供什么服务。”君堂镇的种植户郑祖庭昨日对记者说,今年,自己比往年轻松多了,从水稻种子挑选,到育苗下播、施肥治虫,再到收割销售,恩平市供销社提供“一条龙”服务,帮他解决问题,只要一个电话,离他家最近的供销社“农服助理”就会上门为他排忧解难。

“零距离”服务农户、“全链条”帮助农户是今年以来恩平供销人忙碌工作的真实写照。恩平全市供销社系统领导干部、各供销社基层社、“农服助理”以及各供销合作企业人员找准服务“百千万工程”的发力点,积极深入田间地头,主动服务“三农”工作大局,全力打造“行走供销”。

「行走供销」零距离服务「三农」

恩平供销社系统找准服务「百千万工程」发力点

文图 周晓言 谭锦波

提升「脚力」

更紧密联系服务农户

“铭哥,我的马铃薯最近需要下肥了,你看看我要买什么肥料?”“我明天过去你那里看看情况再决定吧。”“今年马铃薯价格怎么样?”“现在还很难预料,不过你们放心,销售方面如果有问题,我会帮大家想办法。”在君堂镇丰和农资店,不少农户在茶余饭后都聚集在此,向店主郑铭铭取经或交流农业生产方面遇到的问题。

郑铭铭是君堂镇小有名气的“土专家”,今年,他积极申请加入恩平市供销社组建的“农业助理”队伍,成为一名专业“兴农人”。口碑相传之下,当地农户遇到农业上的“疑难杂症”,便会找他咨询解决。从父辈手中接过农资店的郑铭铭有着深厚的农业情怀,对于农户们,他有求必应。

打造“行走供销”,关键在“行”。有情怀、有基础、有技术以及有资源的“兴农人”是推动农业高质量发展的重要力量。今年,恩平市供销社紧扣“人才倍增”工程,广泛发动社会农业能人,打造一支35人的“农业助理”队伍,以专业服务为着力点,主动拉近与基层农户之间的距离,构建“老百姓身边的供销社”。

近段时间气温下降,而此时正值冬种马铃薯生长的重要阶段。广东天禾农资股份有限公司(恩平办事处)负责人梁炜坤以及技术员邓桂国几乎每天都“泡”在田间地头,协助农户解决农作物“冻伤”问题。两人所服务的农户几乎遍布整个恩平市。他们常常组队出发,邓桂国负责勘查种植现场,了解农作物情况,梁炜坤则负责业务对接以及提出解决方案。农户们都称他们是“农服二宝”。

2021年,恩平市供销社与天禾公司合资成立恩平供销社农业科技服务有限公司(以下简称“供销社农服公司”),在恩平全市范围推广水稻种植全托管服务项目。

起步阶段,为了迅速推广水稻种植全托管服务项目,梁炜坤、邓桂国每天来回奔波,在乡村小道、农田机耕道上与农户签约。暴雨天、台风天到来之前,农户们忙着抢收水稻,梁炜坤二话不说,迅速帮忙组织安排收割机上门服务,解决农户燃眉之急,为农户提供水稻全产业链农业社会化服务,提供“团队式”“保姆式”农服服务。

“我们服务的绝大部分农户所在的乡村地处偏僻,他们缺乏交通工具,因此,只要他们打电话向我们‘下单’,我们就全力做好服务,无论地块大小,都一视同仁。”梁炜坤说。

今年以来,在恩平田间地头,经常能看见像郑铭铭、梁炜坤、邓桂国这样的“兴农人”。

不仅如此,在恩平市供销社的指导下,恩平市供销社各基层社进一步转变工作作风,从产前服务向全程农业社会化服务转变,向生产、供销、信用“三位一体”转变。通过“联结到户、服务到户”,以走访、宣讲、签约、培训和服务等措施,不断夯实农服服务基础,提升农服服务能力。

今年开春以来,恩平市供销社以供销社农服公司和基层供销社为抓手,组织5支农技服务党员先锋队几乎走遍恩平所有行政村,宣传农业社会化服务知识,推广水稻全种植全托管服务。

坚持实打实干

把更多心思放在基层

推动供销社职能转变,并不是一句口号。

2023年,恩平市供销社坚持实打实干,从部门“一把手”到全体党员干部,都切实按照“把政策宣传到基层,调查研究做到基层,听取意见深入到基层,工作重心‘转移’到基层”这一工作要求,扎实推进服务“三农”工作,把更多心思放在基层。

今年10月27日,第三届粤港澳大湾区(江门)名特优农产品推介活动举行,沙湖供销社联合广东供销社农产品股份有限公司和江门供销社集团签订合作协议,计划从恩平市丰江农业专业合作社(以下简称“丰江农业”)订购约7500吨优质马铃薯。

“订单式”产销模式,让许多马铃薯种植户放下了心中的销售“重担”,“订单式合作提供保底价,可以提振种植户信心,消除他们的后顾之忧。”恩平市供销社合作联社党组书记、主任梁伟峰说。

2021年,马铃薯市场整体遭遇“寒冬”,打击了许多种植户的信心。因此,今年以来,恩平市马铃薯种植大户——恩平市丰江农业专业合作社负责人冯健华多次向恩平市供销社反映,希望能凝聚合力解决马铃薯销售问题,振兴恩平马铃薯产业发展信心。

农户“点餐”,供销社“配餐”。在多方调研和听取意见建议后,恩平市供销社积极充当“参谋”角色,为恩平马铃薯销售牵线。

据了解,上述优质马铃薯销售订单签订后,恩平市供销社充分发挥供销社职能优势,向种植户提供优良种子、农药、肥料和技术指导,要求种植户按照标准化种植,规范使用化肥、农药,科学管理田头,生产出品质好、无农残、外观达标的高质量马铃薯。接下来,恩平市供销社将进一步推广“订单式”产销模式,引导更多合作社、种植散户加入,通过“订单农业”带领更多农户加入“订单种植、技术跟踪、全程服务、托底回收”产业发展模式,实现增收致富。

截至目前,恩平市供销社已指导丰江农业累计向广大农户发放冬种马铃薯种子700吨。此外,举办了5场马铃薯技术观摩会,参与培训人员近230人。

恩平市供销社是市场上农资供应的主渠道。今年以来,为确保恩平市早造、晚造水稻种植农资供应数量足、价格稳、质量优、服务好,恩平市供销社利用自有的2个农资配送中心和11个农资经营服务网点,与有关农资企业(公司)强强联合,做好农资对接、协商供货,及时调拨农资补充仓储,降低农资采购运输成本,在价格上给予广大农户优惠。

此外,恩平市供销社还组建专班深入基层,了解种植户需求及困难,及时摸清情况,掌握调本地早造、晚造水稻种植备肥用肥情况后,由供销社统一采购、统一配送、统一核算,全力降本增效。同时,恩平市供销社加强对农资市场供求和价格变化的监测预警以及对系统农资经营网点的检查,从源头上保证农资质量、价格稳定,保障农民利益。

为了使种植户享受更便捷的农服服务,恩平市供销社还指导相关农资门店在农忙季节做到早开门、晚收市,提供微信预订、送货上门、施肥指导等服务,农资供应24小时服务响应,2小时配送,确保不误农时,切实打通农服“最后一公里”。

“我打个电话,他们就给我送来农资,服务真的很好。”今年8月14日,为了抢抓农时,大槐镇牛山村种植户李松胜急着准备农资,但当天恰好下雨,在他一筹莫展之时,大槐镇供销社的工作人员二话不说,迅速将农资配送到他家,省去了他冒雨提货的麻烦。

「三位一体」改革

推动全方位联农惠农

“三位一体”指生产、供销、信用三合一,这是近年来恩平市供销社职能的重要转变。

农业生产一头牵着市场,一头牵着农户,是涉及广大人民群众吃饭大事。

当前,我国农业发展迅速,传统农业逐步向现代农业转型。

一枝独秀不是春,百花齐放春满园。为了激活农业“春水”,今年,恩平市供销社推动“三位一体”改革,服务广大农户,着力联农惠农,“一竿子”服务到底,“一揽子”解决农户问题。

在生产方面,该社积极构建农服驿站(村级供销社)联农工程,以“党建带社建、村社共建”模式,在全市范围内建成了20个农服驿站,并组建了35人的供销社“农服助理”队伍,进一步实现服务阵地、服务人员全覆盖。

其中,圣堂镇、大田镇等供销社基层社与7个村集体联合建设农服驿站,向农户和农业经营主体提供农业生产、农村金融保险和农产品产销对接等服务,这7个村集体年均增收5万多元。

开展县域农服平台联农工程。恩平市供销社通过“政府支持、供销社主导、社会参与”模式,以供销社农服公司为阵地,建成恩平市供销社综合服务平台和恩平市供销社生产托管中心,全力打造水稻“耕、种、管、收、储、销、信用”全产业链农业社会化服务体系。

据了解,今年,该社已达成水稻生产全托管653.13公顷(9797亩),农业社会化服务面积9266.67公顷(13.9万亩),农资农技服务总批次数达53333.33公顷(80万亩),比2022年全年增长50%。另外,开展社会化服务宣讲会21场和现场观摩会33场,培训人员达2050人,还为属地培养了30多名无人机操控手。

长久以来,不少农业合作社普遍存在联农带农不密切的“通病”。恩平市供销社“对症下药”,重点指导恩城鸿燕水稻、大田锦泉农产品、良西龙腾蔬菜、沙湖金富水果和横岐岭峰等5家农民专业合作社完善内务及联农工作。

其中,在恩平市供销社的帮扶和支持之下,良西龙腾蔬菜专业合作社打造了8公顷(120亩)“四薯”种植示范基地,并辐射带动周边110户农户共同种植“四薯”66.67公顷(1000亩)。

推动农业产业化联合体联农工程。该社以丰江农业、江门爱康农业、新绿之源公司和沙湖金富水果等当地农业合作社、农企为主体,通过“企业+基层社+农户”“企业+农民专业合作社+农户”模式,创建农业产业化联合体2个以及供销社3家,以订单收购、股份合作、吸纳就业等方式联合农户开展农业全程社会化服务。

其中,丰江农业与250多农户签订产销协议,与30多

家省内外涉农企业建立稳定对接关系,以销促产,增加农户收入。

不仅如此,该社还组建恩平供销社农服联盟,常态化开展农机调度服务,替农户降低作业成本,减轻负担。据统计,通过该服务联盟,平均每亩能为农户减少59元的成本,全年约为合作农户减少成本超200万元。

在供销方面,该社聚焦主责主业,紧紧围绕农民生产生活需要,拓展服务领域,发展粮食全产业链服务。围绕水稻、马铃薯等粮食作物提供“耕、种、管、收”全程社会化服务,提供农资供应、统防统治、统配统施、田间诊断、技术培训等专业化农业社会化服务,覆盖全市所有镇村。今年以来,已采购化肥约8000吨、农药40吨,比2022年增加约25%;已完成农业社会化服务面积8866.67公顷(13.3万亩),实现每亩减少农药包装废弃物180克,减少农药使用量850克,病虫害防治率在90%以上。恩平市供销社还加强与广东新供销天润粮油集团有限公司的对接,促成该集团向恩平焕棠蔬菜水稻、丰江农业等两家农业专业合作社采购稻谷近5000吨;以广东供销社(江门恩平)天业冷链物流产业园启动运营为契机,整合恩平各镇(街)建成库容8000立方米、收贮能力达6000吨的田头冷库、移动冷库,完善冷链物流设施骨干网末梢,初步建成了县镇村三级冷链物流配送体系。

在信用方面,恩平市供销社进一步规范农村合作金融服务工作措施,今年制订出台《恩平市供销社拓展农服服务中心(农服驿站)建设实施方案》和《加快恩平市供销社涉农保险基层服务体系建设的有关事项》两份指导性文件。分别与邮储银行恩平支行、农行恩平支行、建设银行恩平支行等金融机构共建“银行+供销社+农户”绿色融资通道,推广“供销产业链贷”“粤供易贷”和“粤供园区贷”等“粤供惠农金融产品”,有效破解农业融资难、融资贵、融资慢难题。今年以来,共发放贷款312.7万元。

此外,今年8月24日,恩平市供销社与中国平安财产保险股份有限公司江门中心支公司、中国农业银行恩平市支行、中国人民财产保险股份有限公司江门市分公司分别签订《政策性涉农保险委托合作协议》《供销产业链授信服务协议》《战略合作协议》。中国农业银行恩平市支行同意给予恩平市内的龙头企业、农民专业合作社、家庭农场、种植大户等提供不少于5000万元贷款额度支持。

有关合作金融机构将支持恩平市供销社探索开展农业生产保险业务。恩平市供销社积极对接人保财险、平安保险等保险机构开展涉农保险业务,今年已完成政策性农险出单37宗,总承保额2350万元。