

往届车展的车模、靓车总能吸引摄影发烧友的“长枪短炮”。

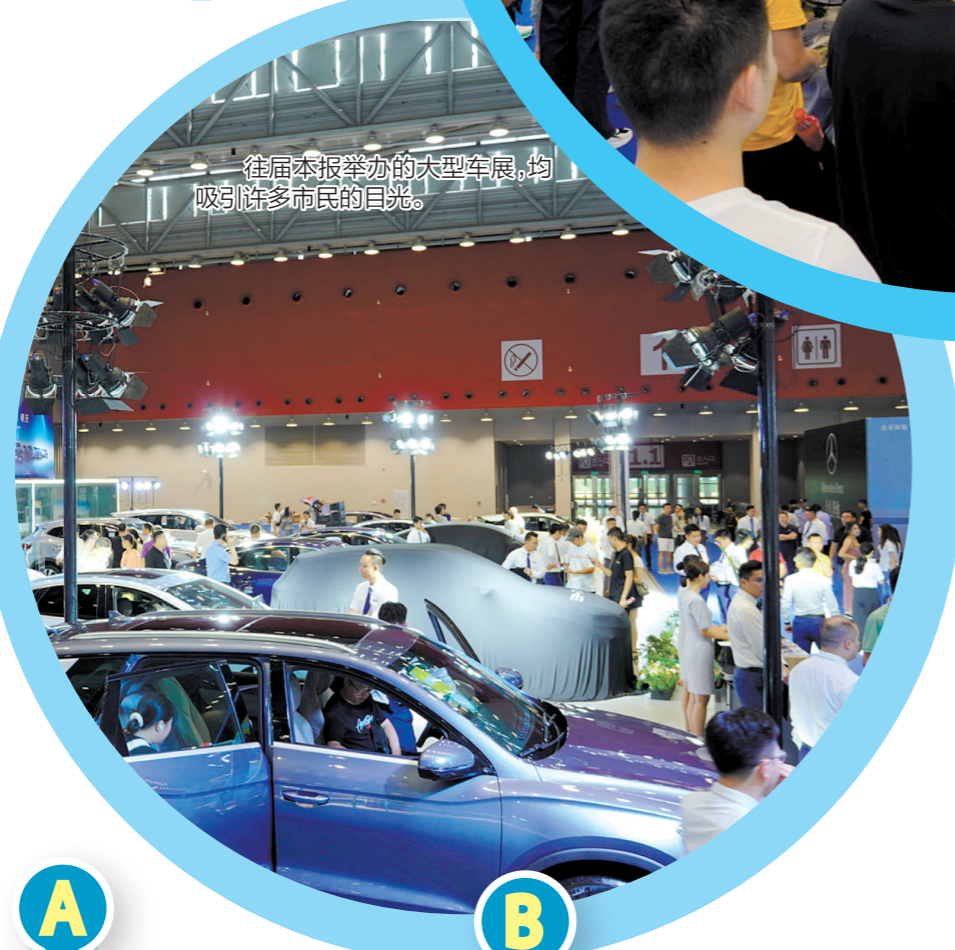
近了,近了,更近了!
5月1日,由本报举办的2024江门“五一”国际车展(以下简称“五一”车展)将在广东珠西国际会展中心拉开帷幕,车展为期3天,将为广大消费者提供看车、买车一站式平台。

与此同时,车展组委会还给前来观展的消费者准备了节日礼物,凡提前线上报名的市民即可免费领取车展组委会派送的福袋:车展门票两张及山泉湾温泉门票或一荟足道代金券一张,数量有限,先到先得。

文/图 江门日报记者
陆治任 陈祺伟



往届本报举办的大型车展,均吸引许多市民的目光。



『五一』车展有福袋 精彩盛宴约定你

5月1日—3日,2024江门『五一』国际车展将在广东珠西国际会展中心开幕

A

推出车展福袋 消费者可享好礼

2002年5月5日—6日,本报举办了江门市首届汽车大汇展,拉开了江门本地车展的序幕。在办展22周年之际,为回馈广大消费者对本报的支持,组委会将送出价值100元的车展福袋。有了车展福袋,不仅可以进场观展,还能享受车展组委会送出的好礼。

据了解,车展福袋包含车展门票两张及山泉湾温泉门票一张或一荟足道代金券一张,数量有限,先到先得。“在一线城市,看车展需要门票早已不是什么新鲜事,尤其是大型车展,消费者不得不掏钱买票,才能看车、买车。为了回馈消费者,我们不但赠送电子门票,更赠送好礼,可以说是非常划算。”车展组委会一名工作人员说。

那么,消费者如何免费领取车展福袋?首先,消费者可以扫描版中二维码,然后依次填写姓名、电话、近期想选购车型等信息,再点击“报名免费领取福袋”,即可完成报名。报名成功后,凭二维码即可免费进场并领取礼品。

消费者来到现场,可到车展组委会处,凭门票短信即可分别领取山泉湾温泉门票或一荟足道代金券一张。江门市汽车流通行业协会常务副会长张伟星表示,“五一”车展福袋涵盖的礼品丰富,对于消费者很有吸引力,看得出车展组委会的用心。“既可以领取车展门票,还能领取礼品,的确很诱人,本来我是想着4月买辆车的,现在决定要等到‘五一’车展再买。”市民陈先生表示。

“从推出免费门票,到如今赠送车展福袋,不难看出,江报车展在加大对消费者的回馈力度。”张伟星表示,由江门日报社举办的车展是本地举办时间最长、规模最大、档次最高的车展,其中又以“五一”车展和“十一”车展最具代表性,可以说是陪伴了许多汽车消费者及爱好者的成长。如今,“五一”车展组委会推出免费车展福袋,体现了加大回馈消费者力度的决心。

B

特色展具登场 给消费者带来全新体验

除了赠送车展福袋外,高规格的汽车展具也将来到车展现场。汽车厂家专业展具是各品牌自身形象、企业文化、科技水平的重要表现。考虑到本报车展的影响力号召力,厂家和汽车经销商都非常重视,包括一汽丰田、东风本田、比亚迪、广汽本田、广汽传祺在内的多个汽车品牌将带来富有品牌特色的展具。

在位于一号展馆的一汽丰田展区,经销商将携厂家特制展具诚意而来,给消费者带来全新的感官体验。据悉,该展具搭配品牌LOGO,时尚大气、档次十足;展台独具科技感,背景墙镶嵌大尺寸屏幕,凸显动感与潮流;展区由展车区、洽谈室、接待区、新车体验区组成,其中新车体验区将在现场提供一系列互动体验项目,让客户感受拥有丰田车后的美好生活。

届时,该展具展区还将展出包括亮相的格瑞维亚、皇冠陆放、卡罗拉锐放、亚洲龙、丰田全球首款纯电轿车b23等一系列车型,其中,b23采用了丰田有史以来最大的12.8英寸悬浮多媒体导航系统,采用纵向设计,更符合用户竖屏手机使用习惯,同时为后排乘客提供了良好的观看视野,更能支持普通话、粤语、四川话识别,将成为一汽丰田展台的一大亮点。

“车展期间,除了各种车型将赚足眼球外,汽车厂家的专业展具也会引发关注。事实上,每个品牌的汽车厂家展具就相当于一个小型博物馆,在这里,消费者可以看到该品牌的历史发展过程、发展故事、未来发展方向以及特色车型,更有游戏互动。”车展组委会相关负责人介绍。

一名汽车参展商告诉记者,车展期间将有车模秀、配合汽车主题的表演等活动,许多参展商还将品牌御用专业车模带到现场。“考虑到‘五一’车展的影响力号召力,我们和厂家都非常重视,所以将在现场搭建富有品牌特色的展具,一来可以吸引消费者的目光,二来可以宣传品牌文化。在展具中,消费者可以看到互动式LED显示屏、新车360度旋转展台、智能感应式灯光、VAR互动体验……感受汽车品牌企业带来的科技盛宴。如果你想知道如今汽车科技已经发展到什么程度的话,这次‘五一’车展将不可错过。”该名参展商说。

C

汽车交易好平台 各方期待『五一』车展

经过12年的不断发展、完善,每年举办一次的“五一”车展,已成为江门规模最大的车展之一,其影响力是其他车展难以相提并论的。对于广大汽车经销商而言,“五一”车展是卖车的好机会,而对于广大消费者来说,“五一”车展则是换车的好平台。

张伟星表示,江门日报社举办的“五一”车展,历来都是本地汽车经销商最为看重的车展之一,今年的“五一”车展也不例外。“自2012年江门日报社举办首届‘五一’车展以来,各大主流汽车经销商几乎每届都未曾缺席过,可以说是看着‘五一’车展不断发展壮大的。随着自主品牌汽车品质的不断提高,新能源汽车源源不断涌入汽车市场,‘五一’车展也随之发生新变化,包括推出新能源汽车展区、自主品牌团购会等,吸引许多消费者的目光,所以不少汽车参展商都比较有信心,相信这次车展汽车能够大卖!”张伟星说。

一汽丰田江门永佳4S店市场经理林金鸣告诉记者,不仅是他们,所有的汽车参展商都对今年“五一”车展非常期待。“5月是汽车经销商冲刺上半年销量的关键月份,主办方将与参展商协商,加大让利,尤其是一些中高端车型,所以消费者在‘五一’车展期间买车,价格会非常优惠。”林金鸣说。

“听说在‘五一’车展期间买车,不但选择多,优惠力度也较大,所以很期待。”赵先生是一名“00后”,他告诉记者,刚出来工作的他有买车的打算,为了方便上下班,所以在“五一”期间会到车展现场逛一逛,看看有没有喜欢的车型,如果合适就买下来。

江门市商务局相关负责人表示,一直以来,汽车都是国民经济战略性、支柱性产业,带动效益强,是消费结构升级的主要内容。一辆汽车的销售,短期内可以拉动汽车精品、保养、维修、汽油等行业的增长,长期下来还会带动旅游、餐饮等行业的消费。2024年,商务局充分鼓励有关机构或组织利用重要节假日举办形式多样的汽车促销活动,鼓励汽车、房地产、家电、家居、家装等行业强化合作,开展项目联动应用。“从往年由江门日报社牵头举办的‘五一’车展来看,效果都非常好,相信本次‘五一’车展也能掀起一波汽车消费热潮。”该名负责人说。

5月1日—3日,备受瞩目的“五一”车展即将拉开帷幕,有意前来观展、买车的市民可自驾车到达广东珠西国际会展中心,也可乘坐公共交通工具,在江门市区内乘坐61路、55路、32路、22路公交车到江门体育中心公交站下车,然后步行至广东珠西国际会展中心。



“五一”车展期间,高科技展具与精彩表演将共同呈现。

零首付购车,还要掏1万多元才能把车开走 零首付不等于零元提车?

“不是说零首付买车吗,没想到还要给钱才能把车开走。”昨日,消费者吴先生告诉记者,他在享受零首付购车时遇到了一些困惑。

4月3日,中国人民银行与国家金融监督管理总局联合印发《关于调整汽车贷款有关政策的通知》称,自用传统动力汽车、自用新能源汽车贷款最高发放比例,从原先的80%、85%调整为由金融机构自主确定。换言之,购车贷款最高发放比例可达100%,个人消费者购车有望实现零首付。

零首付购车时代来临,市场反响如何?近日,记者走访市场发现,许多4S店纷纷响应,推出多款可以享受零首付的车型,吸引了不少消费者的目光。那么,零首付真的不用掏钱就能把车开走吗?消费者吴先生是否遭遇了“套路”?

文/图 江门日报记者 陆治任



不少汽车经销商推出零首付购车方案。

零首付吸引消费者

“从4月开始到6月,我们所有车型都可以提供零首付。”在一汽丰田江门华通4S店,一名销售人员告诉记者,店内在售的车型均可以做到零首付,其中就包括卡罗拉、亚洲龙、荣放等畅销车型。

“AION S、AION S MAX可以, AION Y PLUS、AION V PLUS以及AION LX PLUS也可以。”在广汽埃安江门万达店,其负责人告诉记者,埃安全系非营运车辆都享有零首付方案,只要消费者征信没有问题,就可以享受政策。与此同时,记者从市区一家广汽丰田4S店也了解到,旗下三款车型可以享受零首付购车。据悉,这三款车型分别是雷凌、锋兰达和威兰达,属于广汽丰田旗下的热销车型。“销售人员通知我现在买车可以享受零首付,我就过来谈了。”

“销售人员通知我现在买车可以享受零首付,我就过来谈了。”上周末,市民陈先生来到4S店,正在与销售人员进行洽谈零首付购车问题,他告诉记者,今年手头有点紧,但又需要用车,零首付政策刚好满足了他的诉求。

此外,多个汽车品牌也已跟进“车贷新政”,推出零利息、零首付等多种金融方案。据特斯拉官方微博消息,4月底前下订最新款的Model 3/Y车型,便可享受零息或超低息,这也是特斯拉首次推出零利息分期购车的优惠政策。东风本田也打出了置换零首付的概念,截至4月19日,置换或购买旗下CR-V、思域、英仕派等多款车型,可享受零首付以及至高20000元补贴。

江门市汽车流通行业协会常务副会长张伟星表示,调整后的汽车贷款政策,“贷款发放比例由金融机构自主确定”,这意味着零首付购车将成为现实。政策出台后,从汽车厂家到本地经销商也纷纷积极响应,推出了一系列零首付购车政策,加速汽车消费需求释放。

零首付是指车身价,而非包牌价

那么,零首付真的意味着不用掏钱就能把车开走吗?消费者吴先生告诉记者,他物色了一辆总价11万多元,可以享受零首付的小车,被销售人员告知还要给1万多元的费用。

什么是零首付购车?零首付购车指的是,在购买汽车的同时,不需要一次性支付车价的首付款,而是通过银行等金融机构提供的贷款,分期付款购买汽车。需要特别留意的是,这里的车价是指汽车的车身价,而不是包牌价。车身价与包牌价的差别在于,包牌价还涵盖车辆购置税、保险、上牌费用以及精品等。换句话说来说,大家日常所说的总价、落地价就是指包牌价。

以一辆大约10万元的车为例,除了月供外,消费者还需要准备的费用包括保险费用,通常汽车销售商都会要求消费者在店内购买全险,全险一年大约需要6000元。此外,消费者还需要支付购置税和上牌费等费用。以10万元左右的车为例,购置税大约为8500元。上牌费大约为350元。换句话说,消费者想零首付购买一辆车价在10万元左右的新车,除了月供外,还需要准备大约1.5万元的费用。

张伟星也表示,零首付不意味着一分钱不用掏钱就可以把车开走,消费者还需要交付车辆购置税、保险、上牌费用,零首付中的“零”是指车身价的零首付,而不是包牌价。

那么,零首付是不是存在高利率,收手续费等“套路”?记者在走访中发现,包括一汽丰田、广汽本田、广汽埃安、零跑汽车在内的多个汽车品牌推出的零首付购车方案中,均未收取服务费,贷款利率也与普通贷款差不多。

不过,记者了解到,有品牌旗下的部分车型针对优质客户,除了车价可以全部选择贷款之外,还能够继续附加贷款购置税、保险以及精品,但是贷款金额不超过车价的20%,意味着有机会可以实现真正的零首付提车,但随之个人贷款压力也会更大一些。

注意规避消费陷阱

那么,消费者在选择零首付贷款购车的时候,应该注意什么问题?江门市消委会表示,近年来,贷款购车的消费方式被越来越多消费者所接受。特别在当前及未来一段时期,贷款购车仍可能为主要购车方式。然而,在办理贷款购车尤其是零首付贷款购车的过程中,要注意规避消费陷阱,维护好自己权益。

江门市消委会提醒,贷款购车时建议选择信誉良好、实力强的金融机构。消费者在贷款购车时应首选正规银行进行贷款,如不符合条件,次选具有资质的汽车贷款公司。在选择该类公司时,也要对其进行充分了解,根据自身需求进行合理选择。建议通过实地考察,多渠道全面了解汽车贷款公司的经营现状,经过筛选、比较,选择信誉良好、实力强的汽车金融机构进行贷款。

同时,合同是消费者依法维权的法律依据。消费者务必仔细阅读购车合同和贷款合同,特别对贷款合同中加重消费者义务、违约责任、金融罚息等单方面放大商家处理合同违约权利的条款,消费者在签订合同前要协议修订,以免形成霸王格式合同,侵害自身合法权益。在消费过程中,消费者除了签订书面合同外(口头承诺,也应尽量协商写入合同),还应主动索取各种消费凭证,妥善保管好购车协议、担保合同、消费凭证等资料文件。如日后发生消费纠纷,可及时提供有力证据缩短维权时间,降低维权成本。

“零首付购车并不意味着完全免费提车,消费者需要仔细考虑自己的经济实力和风险承受能力,谨慎选择购车方式。”张伟星提醒,消费者在购买汽车时,零首付购车固然是一种很好的选择,但是需要对各种费用和流程有足够的了解,选择可靠的渠道和机构,满足自身的条件。只有这样,才能真正地在付出首付款的情况下买到满意的车辆,让零首付成为现实。



扫二维码 领取福袋