2025年6月13日 星期五 新闻编辑中心主编 责编/梁凌宇 美编/黄武圣

小崧股份以技术革新和产品升级打造"国货之光"

让世界看到"汀门制造"

2000年,广东小崧科技股份有限公司(以下简称"小崧股份")在江门成立,2014年1月 正式挂牌上市,是备用照明及电器领域的专业制造商。自创立之初,小崧股份就瞄准了海外 市场,20多年来重点发力共建"一带一路"国家市场,外销收入常年占整体营业收入比例超 70%。其中,共建"一带一路"国家是其海外营收的重点区域,已开发了650多个合作伙伴和 代理商。

如今,小崧股份以创新为引领,通过内部孵化和合作拓展,不断推动技术革新和产品升 级,以敏锐的市场洞察力和前瞻性的技术预见,抢占创新前沿,持续引领市场发展潮流。小崧 股份坚信,创新是企业发展的灵魂,只有不断地提高创新效率,才能在激烈的市场竞争中立于 不败之地。"我们也期待借助深中通道,加速融入深圳都市圈,为小崧股份的创新之路助力。" 小崧股份副董事长蒋晖说。

文/图 傅雅蓉



小崧股份产品吸引外国客商。



健康光产品受到青睐。

重视科技创新 赢得市场青睐

走进小崧股份智能制造车间,机 械臂忙碌作业,自动导引车穿行不息, 高速运转的流水线上看不到太多工人 的身影。依托机器人智能化系统集成 与数字化融合等技术,管理人员在屏 幕前就能实现对生产过程的监控……

近年来,小崧股份坚持"稳住基本 盘、开拓新赛道",持续加大研发创新, 加快数字化转型, 跨界布局智能家电、 健康照明等"新蓝海",努力从传统制 造向中高端智能制造升级,成为行业 高质量发展的标杆示范。

研发投入是衡量企业科技创新实 力的重要指标。多年来,小崧股份深 耕光学领域,持续加大研发力度,投入 资金持续攀升;研发投入逐年递增,为 其技术创新注入源源不断的资源和动 力。去年,小崧推出全新高端健康光 品牌"Under Sky天空见",根据用户 对不同场景的光需求定制氧护光多光 谱,让用户从"被动护眼"升级到"主动

一直以来,小崧股份也十分重视 科技创新成果孵化,积极开展对外合 作,通过设立创新实验室和研发团队, 不仅为公司注入了源源不断的创新活 力,更为其在新领域、新技术的拓展上 奠定了坚实的基础。"Under Sky天 空见"健康照明、热泵新能源、浸没式 液冷、智能宠物电器等一系列产品的 成功孵化和拓展,充分展示了小崧股

份在科技创新方面的实力和市场敏锐 度。

随着全球对环保和节能问题的日 益关注,热泵技术作为一种高效、节 能、环保的供暖和制冷方式,得到广泛 的关注和应用。由此,小崧股份大力 发展健康科技和新能源产业一 2019年,小崧股份成立全资子公司佛 山普希,专注于热泵产品的研发、销 售,公司产品均为自主研发,能够实现 热泵整机硬件自主设计、控制软件自 主编写。目前,佛山普希业务分布在 欧洲、南美洲、亚洲、大洋洲等地,尤其 在大洋洲的澳大利亚市场,佛山普希 研发生产的热泵产品节能效果突出, 深受当地消费者青睐。

此外,小崧股份还从2023年开始 助力广东齐盛智能科技有限公司孵化 浸没式液冷项目,依靠专业合作团队 以及相关研发机构,目前已取得初步 成果。液冷设备采用先进的浸没式液 冷技术,通过将服务器直接沉浸于特 制的冷却液中,加以相关热循环系统 的处理,实现了高效的散热效果;结合 余热回收,能极大提升整机能效比,降 低能源消耗,通过专业测试,成功将 PUE 稳定降低到 1.15以下, 凸显了该 技术在节能减排方面的明显优势。目 前,小崧股份正在申请多项专利,涉及 高效能液冷服务器系统和液冷机箱的 液位调节等技术。

打造自有品牌 提升企业竞争力

在小崧股份冷风循环扇生产车 间内,机器轰鸣,一派繁忙。组装、检 测、包装等各条流水线的工人正有条 不紊地忙着加工生产,赶制海外订 单。"该生产线每天可生产800多台冷 风循环扇,产品主要出口美国、日本、 欧洲等地。"车间主管谭锦威告诉记 者。

近年来,小崧股份围绕主业转型 升级,陆续推出环境电器、消杀电器、 厨房电器、个护美容电器等健康小家 电,并以收购方式并入工程施工业 务,实现了"小家电+工程施工"的双 轮驱动发展模式。作为国家高新技 术企业,小崧股份同时拥有省级工程 技术研究开发中心和省级企业技术 中心,所有产品均依靠自主研发完 成。通过自主创新,该公司在行业内 已积累起明显的技术领先优势,目前 拥有国内外发明专利技术共758项, 国内外认证100多个,是同行业内拥 有专利技术最多的企业之一。

凭借出色的制造能力,小崧股份 累计为全球3亿用户以及各领域重要 客户和战略合作伙伴提供产品和服 务,业务覆盖全球120多个国家及地 区,在海内外市场具备较高的知名度 及市场地位,通过自身努力让世界看 到"江门制造"、爱上"江门制造"。

小崧股份原名为金莱特,去年正 式更名为小崧股份,加大力度布局健 康智能小家电领域,全力打造自有品 牌"小崧",进一步提升企业的品牌竞 争力,

在该公司副董事长蒋晖看来,从 "金莱特"到"小崧",表面上是名字的 改变,实则乃企业由低端走向高端、 不断进行结构化调整的过程。"产品 的创新和研发是非常关键的,企业只 有不断创造出新产品,才能开发新客 户,开辟新市场,带来新的业绩增长, 所以我们这两年在原有外贸的基础 上瞄准'三新'市场,即'新渠道、新产 品、新客户'。"蒋晖认为,经济全球化 的浪潮里,"不变"意味着"落后",要 在"惊涛拍岸"中站定,不仅需要"独 上高楼,望尽天涯路"的眼界格局,而 且需要"衣带渐宽终不悔"的潜心思 考。如何应对风险,化挑战为机遇, 这考验着企业家的智慧和能力。

在谈及企业如何打造品牌时,小 崧股份品牌部经理冯文辉提到了三 个方面——品牌思路、外观设计和品 牌定位。"首先是形成品牌思路,通过 寻找产品创新点,从而开辟产品创新 的'新赛道';其次要重视外观设计, 用做产品的思维来做外观,在质感上 给消费者耳目一新的感觉;最后是关 于品牌定位,小崧股份主导'健康'概 念,在'健康光'与'智能光'的基础上 推出了3.0概念——'养+护',将光学 研究和医疗研究相结合。"冯文辉说。

扎根侨乡 向世界展示"中国制造"

多年来,作为侨乡江门的本土品 牌,小崧股份一步一个脚印,依托侨乡 独有的华侨资源和文化,积极参加各 类海内外的展会,不断推开海外多个 国家的大门。从"产品出海"到"品牌 出海",小崧股份跑出了国货"智造"加 速度。

"一位来自西班牙的客户在现场签 下1万台取暖器订单,接下来还计划参 观我们的生产基地,开展后续其他产品 的合作。"今年4月,在广交会电器馆内, 小崧股份运营管理中心经理陆伟强擦 着额头的汗珠,在手机上回复各方信 息。在这场全球贸易盛会上,小崧股份 以"双馆联动"模式,在电器馆和照明馆 引爆热度:欧快取暖器成为欧洲采购商 "抢购爆款",智能宠物电器圈粉日韩 "铲屎官",健康光产品则让中东客商掏 出手机现场直播……截至撤展,小崧股 份累计收获超千万元意向订单,其中欧 洲市场占比达60%,中东、日韩等新兴 市场增速亮眼。

一直以来,广交会被誉为中国外 贸的"晴雨表"和"风向标",也是小崧 股份每年抓订单、寻商机、拓市场的重 要窗口。每年的这个时刻,小崧股份 都会在广交会上与新老朋友互动,寻 找走向世界的新机遇,助力筑牢外贸 高质量发展基本盘。

2023年以来,小崧股份荣获多项 荣誉。比如, Under Sky 智能立式护

眼灯光学大师款荣获第十三届金手指 奖科技创新奖;金莱特空气净化器人 选2023年粤港澳大湾区高价值专利 培育布局大赛复赛成长组百强:KEN-NEDE 入选 2023 年度中国照明灯饰 行业星锐智能照明品牌TOP10。一系 列新产品、新技术、新解决方案的亮 相,展示出小崧股份的"出海"新活力。

同时,小崧股份还是《光通量的测 量方法》国家标准起草单位、《直流电 风扇》行业标准起草单位、《便携式储 能电源》团体标准起草单位、《绿色低 碳产品评价规范》团体标准起草单位, 在灯具、风扇、移动储能领域上具有行 业公认的技术、标准与专利联动工作 的能力和经验。

近年来,小崧股份陆续在德国、阿 联酋、墨西哥、马来西亚等国家参加国 际展会数十场,向世界展示了"中国制 造"的实力,受邀参加了珠西车展、东 盟博览会、中国品牌日等多个国内展 会。"正因为企业注重产品创新和研 发,近两年才能不断开辟新的客户与 市场,带来新的业绩增长。去年以来, 小崧股份频频参加国内外大型展会, 也反映了市场对企业的信任和关注。 蒋晖表示,未来,小崧股份将继续扎根 江门,与海内外市场保持紧密对接,增 加市场敏感度,加强与各行业优秀企 业联动,不断推出能带来更好生活体 验的家电产品。

新闻编辑中心主编 责编/梁凌宇 美编/黄武圣

侨都•经济

江门市林业科学研究所党支部书记、副所长刘一贞:



深耕林业科研23年以来,江门市林业科学研究 所党支部书记、副所长刘一贞化身"树木医生":整合 1000余份外来树种种质资源,与中国林科院林木所 等顶尖科研单位合作选育3个国家级良种,攻克"杂 交相思扦插繁殖育苗技术研究"等技术难题,打造乡 土阔叶树种试验林,用于探索本土树种的生长潜力, 建成龙脑香科珍贵用材树种试验林,保障珍贵用材 树种的选音推广。

20多年来,刘一贞带领团队出版专业著作《江 门市主要外来树种图谱》,取得10多项科技成果,荣 获省市级奖5项,发表论文25篇,还荣获"2025年 广东省劳动模范"等荣誉,让荒山披绿、林海生金,为 侨乡生态撑起"绿色屏障"。

文/图 江门日报记者 傅雅蓉



刘一贞深入一线化身"树木医生"。

科研先锋 解码林木基因库

2002年,从华南农业大学毕业的 刘一贞,带着对林业事业的无限热 忱,踏入江门市林业科学研究所。当 时的研究所条件简陋,但她毫无怨 言,一头扎进野外调查,足迹遍布江 门的山山水水。在她看来,只有真正 走进山林,才能听懂树木的"呼救 声",找到守护绿水青山的"密码"。

2013年,刘一贞扛起国家林木种 质资源平台外来树种保存基地的建 设重任。在她的带领下,乡土阔叶树 种试验林、外来树种种质资源保存基 地等基地相继落成。这些基地犹如 绿色基因库,保存着近300种林木种 质资源。她与中国林科院林木所等 顶尖团队合作,成功选育出3个国家 级良种,攻克"杂交相思扦插繁殖育 苗技术研究""具翼龙脑香优良单株 评选与扦插繁殖技术"等多项关键技 术难题。

2020年疫情期间,刘一贞带领团 队深入外来树种种质资源调查一

线。他们背着干粮和简易防护设备, 深入偏远山区,历时三年完成《江门 市主要外来树种图谱》的编纂。这部 收录227种外来树种的专著,填补了 江门地区外来树种研究的空白,为科 学引种提供了关键依据。

生态赋能 绘就绿美新画卷

作为绿美江门生态建设的核心 技术骨干,刘一贞深知科技支撑的重 要性。2024年,她带领团队承担235 项林业调查设计项目,承接9项绿美 广东生态建设项目监理工作,为江门 林业高质量发展筑牢根基。她主导 编制的《江门市林业产业发展规划 (2024-2035年)》,提出构建"三区" 协同发展布局,明确到2035年实现林 业产业产值712亿元的目标。

在种苗培育领域,刘一贞同样成 绩斐然。2023年,她推动建成广东省 级保障性苗圃,聚焦培育油茶、澳洲 坚果等特色林果和具翼龙脑香等珍 贵用材树种。2024年,该苗圃出圃合 格苗木逾50万株,为打造四季有景的

多彩林相提供了充足种苗保障。她 培育的具翼龙脑香苗木,因适应性 强、材质优良,成为绿美生态建设的 "抢手货"。

科技惠农 点亮乡村振兴路

"科技只有扎根泥土,才能真正 发挥价值。"作为江门市林业科学研 究所党支部书记,刘一贞始终将服务 基层作为重要使命。2024年,她先 后奔赴蓬江、鹤山、开平等地举办5 场县镇村绿化管护技术培训班,为 "绿美有约"青年林管护行动和古树 保护志愿服务提供技术支持。在鹤 山市鹤城镇和恩平那吉镇,她帮助林 农解决澳洲坚果种植技术难题,推动 当地特色林果产业发展,助力乡村振

结合"文化科技卫生三下乡"活 动,刘一贞带领团队深入一线,推广 良种良法,开展"科技下乡"活动。 2024年,他们服务群众超2000人次, 赠送优质苗木和花卉1000多株,助 力乡村绿化美化和产业振兴。

人才培育 播撒"绿色种子"

面对江门森林结构单一的问题, 刘一贞积极推动产学研合作。2022 年,她与华南农业大学合作开展"基 于林相改造的桉树人工林质量精准 提升技术"研究,为全省林相改善提 供了可复制的样板。2023年,她与林 场、企业合作建设江门林下经济(咖 啡)试验示范林,探索"科研+基地+企 业+林场"的发展模式。

作为广东省林学会理事和江门 市林学会副会长,刘一贞十分注重人 才培养。她牵头组建的"江门市林学 会专家团队",吸引了一批青年科研 人员加入,通过"传帮带"培养年轻科 研人才和技术服务型人才。在她的 指导下,团队成员参与编写《叶子花 种质资源描述规范和数据标准》等行 业标准,出版专业著作1部。

从科研攻关到生态建设,从技术 帮扶到人才培育,刘一贞用二十余载 的坚守诠释林业科技工作者的使命 与担当。

人保财险江门市分公司:

做实普惠金融 赋能侨乡发展

保险作为金融的重要组成部分,是推动普惠金融工作的关键力量之一。人 保财险江门市分公司秉承"人民保险、服务人民"的初心使命,把人民群众对美 好生活的向往作为工作目标和前进动力,积极融入江门发展大局,围绕金融支 持实体经济的重点领域和薄弱环节,不断提升金融服务质效,持续赋能区域实 体经济稳健发展,在服务民生福祉中彰显金融央企担当。

机构篇

助推侨都高质量发展

亮点展示:2024年,人保财险江门市 分公司深入贯彻落实中央金融工作会议精 神,紧紧围绕"五篇大文章"和"七大保险" 战略部署,全力服务"百千万工程",在普惠 金融、科技金融、绿色金融、数字金融等领 域取得显著成效,全年承担各类风险责任 总额4.92万亿元,服务客户数量252万个, 处理赔案12.69万件,赔款10.45亿元。

助力"百千万工程"

亮点展示:人保财险江门市分公司深 度服务"百千万工程",2024年为7.1万户 次提供超40.6亿元风险保障,筑牢粮食安 全"防护网";创新服务"邑海粮仓"项目, 落地首单海洋牧场综合险,为现代化养殖 平台及海产提供超1.9亿元保障;做优防 灾减损,建成省级示范点及智慧气象平 台,实施项目超40个;强化产品创新,商 业性农险为特色产业提供7.4亿元保障。

人物篇

普惠之星 人保财险江门蓬江支公司经理

陈俊雅 亮点展示: 陈俊雅主动服务乡村振兴,

重点推进"保险+农网"模式,推动农网保 障覆盖率提升15%;带领团队服务中小微 企业超200家,为辖区提供风险保障超 300亿元,实现保费收入14952万元,业务 规模稳居区域市场头雁。

岗位能手

人保财险江门市分公司政企业务部 重客业务一部团队经理李毅文

亮点展示:李毅文主动担当,积极作 为,打造专业团队守住属地重要客户,成功 中标多个大型工程险项目,近年为珠肇高 铁、深江铁路、硅能源基地、南新高速等省 市重点建设项目提供专业服务,为地方重 点项目建设保驾护航。

产品篇

创新产品

商业性水稻种植防灾减损费用 补偿保险

亮点展示:该产品通过引入防灾减损 费用补偿机制,将气象灾害对水稻的损害 进行相关性匹配,对处于不同生长期的水 稻遭遇自然灾害所发生的施救费用(包括 拌种喷叶费用、增施化肥费用、喷灌补水费 用、清沟理墒费用、收割烘干费用等)进行 相应的赔偿,充分发挥保险在粮食防灾减 损方面的保障作用。该产品于2024年6 月落地首单后,目前已在江门多个县(区、

市)推广,累计为农户提供风险保障金额超 690万元。

特色产品 房屋出租人责任保险

亮点展示:该产品专为出租人设计,聚

焦出租人责任、第三者财产损失、家庭财产 三大核心保障,覆盖火灾、爆炸、燃气泄漏、 管道破裂等常见风险,同时包含人身伤亡、 医疗费用、财产损失及法律费用等保障。 产品通过风险转移机制,有效化解租赁纠 纷,降低出租人经济损失。