

“全免”谢幕 “减半”登场

新能源汽车购置税政策切换进入倒计时

“我留意到，从明年开始，购买新能源汽车购置税只能减半，那现在买车是不是更合适？”上周末，有购车打算的张先生举棋不定。

“新能源汽车购置税免征倒计时”“现在买购置税全免”……进入12月份以来，不少市民留意到许多汽车销售人员的朋友圈宣传新能源汽车购置税免征即将结束的消息。那么，消费者明年购买新能源汽车真的会涨价吗？

文/图 江门日报记者 陆沿任



免征购置税 推动新能源汽车销量增长

说起新能源汽车车辆购置税免征政策，许多市民并不陌生。2014年，我国开始实施免征新能源汽车车辆购置税政策，财政部、国家税务总局、工业和信息化部于当年8月联合发布《关于免征新能源汽车车辆购置税的公告》，宣布自当年9月1日至2017年12月31日，对市民购置的新能源汽车免征车辆购置税。

车辆购置税是购买新车时需要缴纳的一项税款，其计算方式为“减免金额 = 10% [发票价/(1+增值税率13%)]”。以一辆开票价为例



购车成本将提高 一些品牌提醒市民抢抓“窗口期”

毫无疑问，新能源汽车蓬勃发展的背后，新能源汽车车辆购置税免征政策自然是功不可没。

市民张先生近期为自己购置了一辆新车。他说：“不用缴纳车辆购置税，用车成本低，因此新能源汽车是首选。”

张先生算了一笔账：购车能免缴7000多元车辆购置税，按每天上下班路程10公里计算，新能源汽车电费每月只需20多元，与燃油车相比，每月节省400多元。

2026年即将到来，消费者购买新能源汽车的成本将会提高。如果购买一辆

不含增值税售价为15万元的新能源汽车，按10%的税率计算，原本需要缴纳1.5万元的购置税。但如果在今年年底前提车，这笔钱就能全额省下。从2026年开始，政策将调整为减半征收车辆购置税。这意味着买同款车，明年就需要多支出约7500元。

记者在走访江门汽车市场时也发现，许多新能源汽车经销商纷纷打出购置税倒计时的标识，吸引市民的目光。

“您要是打算购车，建议尽快下单，早下单早提车。”在比亚迪王朝江门中溢4S店，销售人员向一名看车的市民建

议。据这位销售人员介绍，从明年开始，购买比亚迪王朝旗下车型要多缴纳从3500元到1.3万元不等的购置税。“以我们在售的车型比亚迪夏为例，现在下单，基本年底前提车，还能赶上今年的购置税免费政策，如果是明年就要多花1.3万元的购置税了。”该销售人员说。

在江门零跑中心建设路店，记者同样感受到了抢抓购置税免征“窗口期”的氛围。“您看，明年购买的话，我们的车型要多缴纳3000多元到6000多元不等的购置税。”一位销售人员对来看车的市民告诉记者。

购车建议 选择现车最为稳妥

对于有意向购买新能源汽车的消费者而言，12月是享受购置税免征“末班车”的最后机会。同时，江门市2025年汽车报废更新和置换更新补贴资格券已全部发放完毕，符合条件的消费者须于12月15日24:00前提交申请资料。此外，2025年“广东优品购”江门市汽车购车活动补贴也在火热进行中，购车价格为8万元(含)至15万元(不含)的，补贴4000元/辆；购车价格为15万元(含)以上的，补贴5000元/辆。那么，消费者在购车的时候应当注意什么问题？

张伟星表示，消费者如果想享受购置税免征政策以及江门置换更新、报废更新补贴，要尽早开具购车发票；为尽早提到新车，建议直接选择现车最为稳妥，也可以听从销售人员的建议，选择到店时间最快的车型。

张伟星还提醒，消费者在购车前可多留意价格动态，或是从网上多看实际成交价，减少议价时的心理落差。而在具体时间上，从以往规律来看，年底多为冲量关键时刻，议价空间比较大。在签订合同时，消费者需要谨记将费用明细、



服务承诺等信息全部写在合同上，尽可能保障自己的合法权益。就算真的遇到价格上涨的4S店，选择权也在消费者手中，只要消费者尽可能明晰关键信息，就能多避坑，以不变应万变。

也有业内人士提醒，想在现阶段买车的消费者，买车前应及时掌握汽车价格信息和动态，比如哪些是新上市车型，哪些是老款车型。一般新上市车型是很少有优惠的，而老款车型为了让位新车型，降价幅度相对较大。如今，各品牌推

出的各种车型足以满足各类消费者的需求，建议消费者买车前多听取各品牌销售人员的介绍以及上网查阅相关资料，综合对比后再决定。“消费者在选车过程中，应该要求经营者对车辆作出真实全面的介绍，向商家详细了解汽车的各项配置、功能、收费标准、电池寿命、维修保养等重要信息，对于不清楚的条款，要主动提出质疑。”该业内人士说。

文明健康 有你有我

人人参与环境保护 天天享有健康生活

限时售价9.28万元起
零跑Lafa5亮相江门



零跑Lafa5外观帅气。

近日，零跑汽车旗下全新纯电轿跑车型——零跑Lafa5亮相江门零跑汽车中心建设路店，新车共推出515km和605km两种续航版本共5款车型配置，官方指导售价区间为9.78万元至12.18万元。同时，在零跑十周年到来之际，官方特别为用户提供了5000元现金礼，叠加后限时售价为9.28万元至11.58万元。

外观设计上，零跑Lafa5采用低趴宽体的轿跑造型，车身线条流畅舒展，短前后悬的设计看起来很有运动感。前脸延续零跑家族化的贯穿式灯组，内部的三段式光源提升了车辆辨识度，搭配AGS主动式进气格栅与破风前唇，兼顾了实用性与运动氛围。

江门的情况同样如此。2022年，我市上牌的新能源乘用车共计14681辆，首次突破1万辆，相比2021年的7335辆，同比增长了一倍。到了2024年，我市上牌新能源乘用车已经突破3.5万辆，同比增长高达48.7%，占据全年乘用车上牌量的比例超4成。

江门市汽车流通行业协会常务副会长张伟星告诉记者，渗透率的持续提升标志着新能源汽车已从市场少数成为绝对主流，在产品竞争力显著提升的背景下，政策扶持让位于市场驱动，行业将进入依靠内生动力实现可持续发展的新阶段。

同时，零跑Lafa5智能配置堪称越级标杆——搭载高通8295P旗舰座舱芯片与Leapmotor OS 4.0 Plus系统，14.6英寸2.5K中控屏与8.8英寸仪表带来流畅交互。Deep-Searc与通义千问双AI大模型加持，支持声纹识别、方言识别等功能，语音交互自然高效。创新研发的零跑零贴膜，可自定义6项常用功能，实现一触即达的个性化操作。辅助驾驶方面，27个高精度感知硬件(含激光雷达)搭配高通8650芯片，支持高速公路领航、通勤领航等端到端辅助驾驶，未来可通过OTA升级城区领航功能。

动力方面，零跑Lafa5全系采用后置后驱布局，配备7合1高性能油冷电驱系统，动力提供高低功率两个版本。其中，低功率版电机最大功率132kW，高功率版最大功率160kW，峰值扭矩240N·m，官方零百加速约6.4秒。续航方面，新车配备两种容量的磷酸铁锂电池组，其中56.2kWh版本对应的CLTC续航为515km，67.1kWh版本对应的CLTC续航为605km。

(文/图 红林)

吉利银河江门智胜 用户中心开业



吉利银河江门智胜用户中心旨在为客户打造全方位的出行服务平台。

近日，吉利银河江门智胜用户中心在新会区开业。该店是吉利银河正式授权的江门经销商，开业活动吸引了众多汽车爱好者与潜在客户参加，提升了吉利银河在本地市场的知名度，为后续销售与品牌发展奠定了坚实基础。

据悉，吉利银河是一个极具特色的新能源汽车品牌。吉利银河江门智胜用户中心位于新会会城冈州大道东31号，集销售、交付、售后服务于一体，旨在为用户打造全方位的出行服务平台。内设多个功能区域，包括产品展示区、客户体验区、售后服务区等，用户可以在这里亲身体验吉利银河的最新产品和技术，享受“一站式”购车、维修、保养等服务。

吉利银河江门智胜用户中心宽敞明亮，展厅内一辆辆崭新的吉利银河整齐排列，其造型大气、智能娱乐拉满和越级安全品质，无不彰显品牌的实力与品质。在开业典礼上，吉利银河江门智胜用户中心总经理梁武军感谢每一位用户的信任与支持，并表示将致力于把吉利银河高品质的产品与服务带给江门以及周边的用户。

展望未来，吉利银河始终秉持“造每个人的智能精品车”的初心，通过专业的服务团队、完善的售后体系、沉浸式的体验空间，竭诚为广大消费者带来吉利银河优质且个性化的产品和服务，开启绿色出行新篇章。

(文/图 红林)



JANGONG PUBLIC SERVICE
江门日报

