



2026第十四届江门先进制造业博览会开幕 数智赋能“链”动未来

机床“炫技”13秒穿丝、摩托车“一键”打包、机床自由编程……昨日，由广东亚联展览股份有限公司主办，江门市智能装备及机器人协会协办的2026第十四届江门先进制造业博览会(以下简称“江门制博会”)在广东珠西国际会展中心开幕。近200家先进装备企业、数字化服务商及科研机构集中亮相，呈现智能制造全产业链的先进装备、前沿技术与一站式解决方案，助力制造企业降本增效、优化供应链布局，加快数字化转型升级。

文/图 江门日报记者 陈倩婷



←北部悍匠的自动穿丝中走丝机床吸引了不少技术爱好者前来观摩。

↓近200家先进装备企业、数字化服务商及科研机构集中亮相江门制博会。

全链展示 智造装备各展“绝活”

展会现场，各类智能制造设备整齐陈列、运转有序，众多行业优质企业带来首秀的拳头产品，令人目不暇接。

在AI赋能下，过去笨重呆板的冲床，如今也变得“聪明”起来。在浙江德孚机械股份有限公司的展位前，一台伺服冲床吸引了众多观众驻足。“它的冲压曲线模式可以自由编程，根据不同工艺需求灵活切换。一些材料在拉伸的过程中，拉得太快容易裂，太慢又难以成型。有了这种特殊功能，一键切换冲压模式，工作效率比传统冲床提高30%以上。”该公司华南区销

售总监陈德令一边演示一边介绍。据悉，目前该公司携手东莞国麦精密打造的热成型一体伺服冲压生产线，正精准应对当前行业热门的镁、钛合金加热冲压工艺，精准满足高端制造需求。

相邻的江门市一步智能包装设备有限公司的展位同样人气十足，自动打包设备正高效运转，精准抓取、自动缠绕、快速封包，一套流程一气呵成，引得现场观众频频称赞。“我们的产品广泛应用于家电、摩托车等产品的自动打包，就拿摩托车来说，整车自动打包仅需30秒至1分钟，而过去人

工打包至少需要3分钟，速度提高了3—6倍。”该公司负责人吴继军现场演示着设备。

来自河北的北部悍匠展位前，自动穿丝中走丝机床也围满了前来观摩的技术爱好者。“钼丝主要起到导电耐高温的作用，家电、线路板都会用到。”该公司销售经理李吟璐介绍，这台机床历经10年技术迭代，13秒内即可让直径仅0.18mm的钼丝精准穿过0.3mm的小孔，成功率高达98%，彻底告别了人工穿丝的烦琐与低效。目前，这一全球首创技术已获得23项专利授权。

除了首发首秀展品外，展会现场还云集了国内众多知名品牌，包括德创力智能包装、丰鑫智能包装、赛斐途智慧物流、费斯托、海克斯康、伯朗特机器人、丰堡精密机械、亚泰智能抛丸、中力智能叉车、灵科超声波、天纵激光、嘉华激光等一大批优质企业。展品覆盖机床模具、自动化机器人、激光加工、智能包装、智慧物流、环保节能等智能制造全产业链，精准对接五金卫浴、不锈钢制品、摩托车、新能源、家电、精密加工等江门支柱产业转型升级需求，为行业发展注入新动能。

多方赋能 企业一站式“淘宝”

本届展会集品牌展示、技术交流、供需对接、会议论坛于一体，为粤港澳大湾区西岸制造业高质量发展搭建起高效、专业、开放的合作交流平台。对于前来“淘宝”的企业而言，这里既有看得见的设备，也有摸得着的创新技术与数字升级解决方案。

作为江门市唯一省级知识产权公共服务网点，广东省科学院江门产业技术研究院以“知识产权赋能先进制造，创新驱动产业升级”为主题首次亮相展会，通过现场问诊、案例分享、供需对接等多种形式，为珠江西岸先进制造业产业集群高质量发展提供坚实的知识产

权支撑。同时，江门产研院还重磅推出专利技术成果“微超市”，依托“先用后付”灵活机制有效降低企业技术应用试错门槛，打通科技成果从实验室走向生产线的转化堵点，助力“江门制造”向“江门智造”加速跨越。

在数字升级方面，江门本地数

字化生态力量集中登场——江门电信、联通、牛数科技、用友、天心天思等一批优秀数字化服务商同台展示，针对中小制造企业在生产、仓储、设备联网、能耗管理等环节的痛点，提供轻量化、低成本、见效快的数字化解决方案，切实助力企业迈上“数智”快车道。

“金锐奖”揭晓 同期活动精彩纷呈

开幕式当天，备受瞩目的第三届江门智造“金锐奖”揭晓，海目星光界的9X平面高速机、同川科技的HarmoCore轻量化谐波关节、润宇传感器的基于RISC-V内核信号处理芯片AM001A的矿用本安型位移传感器开发、德孚机械

的200吨龙门伺服冲床、灵科自动化的智能伺服超声波焊接技术荣获“技术创新奖”；海目星光界、博产环保、英龙机床、赛斐途、铂索的公司负责人荣获“领军人物奖”。

展会同期还将举办“数智赋能，聚力转型”中小企业数字化专场活动、AI及智能机器人赋能摩

托车产业高质量发展沙龙及供需对接会、《构建企业和谐合规用工环境》研讨会，以及江门名企工业考察行等配套活动，为参会者提供技术交流、资源对接与实地学习的多元平台。

据悉，为助力企业升级生产设备，组委会推出“购机万元现金红包”抽奖活动，现场签单采购的买

家均有机会赢取高额现金奖励，展会开幕首日即引发热烈响应，成交氛围持续升温。本次展会为期三天，观众可在现场扫码登记，免费入场参观。



广东邑融企业投资有限公司总经理何东伦 以投融资赋能招商，以服务筑巢引凤 让企业“愿意来、扎下根、发展好”

地方招商引资，如何让企业不仅“愿意来”，更能“扎下根，发展好”？广东邑融企业投资有限公司(以下简称“邑融投资”)总经理何东伦，用多年实践给出了自己的答案。他以“投资合伙人”的身份深度融入企业发展，从传统企业转型升级到新能源产业技术突围，从资金链精准对接到综合服务创新延伸，通过多元化、立体化的服务模式，为企业提供覆盖全生命周期的“成长方案”，助力外来及本地企业突破发展困境，使邑融投资成为连接优质企业与江门产业发展的坚实桥梁。目前，他已成功推动广州、深圳等地优质企业向江门转移，涵盖锂电池、机电制造等多个重点行业，为江门招商引资提质增效、产业生态优化添砖加瓦，实现企业与地方经济发展的双赢。

文/图 江门日报记者 陈倩婷



躬身入局，助力企业突破流动性瓶颈

何东伦有着多年的金融工作经历。他在工作中发现，企业在发展中所需要的帮助，贷款只是其中一环，合作机构的了解、陪伴，并在此基础上有针对性地提供支持和帮助，这些也许更加有用。有了这样的想法后，何东伦选择了自主创业的道路。2022年1月，邑融投资正式成立。

江门作为粤港澳大湾区重要节点城市，新能源产业潜力巨大。何东伦将目光投向本地新能源企业，经深入调研发现，这批企业虽具备创新能力与发展潜力，却也面临资金短缺、技术瓶颈、市场渠道有限等挑战。他意识到，自己的公司可以通过提供专业服务，帮助这些企业解决发展中的问题，实现共同成长。

何东伦坚持以股权投资结合综合管理服务的方式，通过战略规划、技术研发，以及财务、供应链优化等

多个维度，助力企业突破流动性瓶颈。他说：“相比于其他一些融资模式，股权投资模式展现出独特优势，其不仅为企业提供资金，更深度介入企业运营管理，以定制化方案帮助企业解决实际困难。”

在一次调研中，何东伦遇到一家专注锂电池外壳制造的高科技企业。该企业原在东莞发展，2022年随产业集群调整迁至江门。对于外来企业，落户仅是开始，在新土壤中扎根、生长才是关键。“他们是宁德时代、欣旺达等头部企业的配套商，技术扎实、订单稳定，但搬迁带来了很大的资金压力。”何东伦回忆道。他带领团队深入调研，于2023年3月以股权投资形式入股，成为企业合伙人。此后，他只要在江门，几乎每天都要到该企业现场办公，不但躬身入局，而且亲力亲为，促进企业稳健发展。

精准滴灌，多元化金融助力企业发展

作为资深金融从业者，何东伦深刻体会到金融环境对招商引资的“长尾效应”。他认为，从长期趋势来看，随着政策落地见效，招商引资将进入高质量发展新阶段。地方政府的竞争焦点将从“拼政策”转向“拼营商环境、拼产业生态、拼公共服务”。“如果我们不能提供一个灵活、包容、与企业共成长的金融生态，招进来的企业也会因‘水土不服’而离开。”他建议，江门应借鉴广东深等成功经验，创新项目投资准入机制，构建多元化的金融支持体系，以满足不同群体和企业的金融服务需求，从而实现提升金融服务效能和促进经济发展的多重目标。

何东伦补充表示，多元化金融具有多样性和定制化两大特点。多样性体现在金融工具、机构类型与功能的丰富多元，能够聚合银行、信托、证券、基金、保险等各类金融工具优势，提供涵盖贷款、资产证券化、股权投资、风险管理等在内的全方位产品与服务；定制化则指根据中小科创企业的发展阶段、行业特点与风险偏好，精准匹配相契合的金融服务，实现多元化金融的精准滴灌。

牵线搭桥，推动优质资源汇聚江门

资金注入只是开始。在何东伦看来，招商引资的核心，不仅是吸引企业落地江门，更在于让外来企业顺利融入本地、破除发展瓶颈、实现长效扎根，为地方产业提质注入持久动能，而资源整合能力是帮助企业破局的关键。

为将产学研合作推向新高度，何东伦促成合作企业与华南理工大学、中山大学等高校共建研发中心，通过企校联合攻关，成功研发出一款高性能储能电池，其能量密度达到国际领先水平，产品远销欧美市场。

为拓展市场，何东伦还组织合作企业参加国内外行业展会，助力企业抢抓国际订单，深化外贸合作。在帮助一家新能源照明企业开拓市场的过程中，他充分发挥自身资源优势，主动对接多家大型商业综合体及房地产开发企业，有效推动该企业市场份额显著提升。

利用自身资源优势，何东伦积极配合政府招商引资工作，推动深圳、广州等地一些制造业企业向江门转

移，深度参与江门制造业转型升级。近年来，通过他的帮助，许多企业获得了足够的资金支持，得以扩大生产规模，引进先进的生产设备和技术人才，成为新能源产业发展的推动者和引领者。

站在产业变革的新起点，何东伦的脚步并未停歇。随着科技不断进步，新能源与人工智能、大数据、物联网等技术的融合将成为未来方向。他计划整合更多资源，搭建更完善的服务平台，为企业提供全方位支持，助力企业在研发投入、技术创新、市场拓展、人才培养等方面实现更大突破，推动江门新能源产业向高端化、智能化迈进，抢占市场先机。目前，邑融投资已与法国海归团队联合成立科技公司，聚焦专利研发，持有30项专利，为合作企业在市场竞争中增添了强劲的发展动力。

“企业的健康成长需要全方位呵护，而我们要做的，就是继续用心做好企业服务，营造良好的生态。”何东伦说。

财智观

从冯如到张雪

张雪机车在世界赛场夺冠，展示了“中国制造”的硬核实力，让国人激动和自豪。身处全国首个“中国摩托车产业示范基地”的江门，笔者不由得想起100多年前祖籍江门恩平的“中国航空之父”冯如的高光时刻——1910年10月，冯如参加旧金山国际飞行比赛，以高度211米、时速105公里、航程32公里获优秀奖，打破国际纪录，在国内外引起轰动。

“当代机车狂人”张雪与“中国航空之父”冯如虽隔百年、领域不同，却都有着为民族工业争光、敢为天下先的开拓创新精神。他们草根创业的人生经历相似，在精神上内核上也高度同频。如，他们

都是白手起家，以底层逆袭的自强底色印证“天行健，君子以自强不息”。冯如立誓“苟无成，毋宁死”，拒美国高薪，携机回国，以“航空救国”为己任。张雪以“造中国自己的机车”为使命，打破国外垄断，让中国机车扬名世界。冯如数年间废寝忘食，屡败屡试，终成飞行大家。张雪不计一切代价，一心只想做好机车，敢啃硬骨头。二人高度专注，死磕到底，有着极致的匠人精神。二人都是实干家，都有着无畏的冒险精神。总之，冯如是百年前“航空救国”的先驱，张雪是“明星企业家”，二人共有的爱国、自强、创新、专注、无畏、实干的精神基因。

张雪拼搏奋斗的精神，在他年轻时

就展现出来了，网上一段有关他的视频资料感动了很多人，里面讲到，19岁的修车工张雪冒雨骑车狂追节目组采访车100多公里，只为加入专业摩托车队。在江门的建雅摩托老总齐安威与张雪的经历类似，他17岁就到摩托厂当学徒，后来南下广东，20年辗转十余家车企深耕，2020年在江门创立建雅，自研“香帅”重机，从草根逆袭成高端机车品牌创始人。

张雪以热爱为轴、以技术为擎，死磕品质与安全，不折不挠，用实干与创新把中国机车推向极致。在江门，张雪找到了一些志同道合的合作伙伴。瑞跃实业曾以近乎“白送”的价格支持这

位初出茅庐的创业者；朝扬精密将“压铸箱”的陶瓷缸缸技术投入合作。这种“偏执狂”与“硬核制造”的彼此成就，证明了中国企业家的志气与江门制造的技术能力。

发展机车产业，江门有成熟的产业链。此次张雪机车夺冠，让江门机车产业众多企业家倍感振奋，也倍增信心。江门机车产业的高质量发展，需要更多像张雪这样的“疯子”和“傻子”。此外，江门有众多机车爱好者，他们和张雪一样热爱机车，有的对机车也很有研究，说不定，他们中就有“未来的张雪”呢？

(吕胜根)