

## 新会区领导督导检查高考备考工作 用心用情为广大考生保驾护航

江门日报讯(记者/钟珍玲 通讯员/新会宣) 2026年高考临近,日前,新会区委书记陈钊率督导组前往新会区部分高考考点,实地督导检查高考各项筹备工作,并看望慰问一线教职工。他强调,要严格落实各级工作部署,以严谨细致的作风抓实抓细考务组织与服务保障工作,用心用情护航广大考生,全力以赴实现阳光高

考、平安高考、暖心高考目标。今年,新会区共有6800余名考生参加夏季高考,全区共设置5个考点。督导过程中,督导组分别走进新会第一中学、江门市广雅中学考点,细致巡查校园环境和考场视频监控等重点区域、环节,逐一查看考场布置、人员排班、安全防护、应急处置等工作落实情况,并深入考生食堂、宿

舍,详细了解考生食宿、后勤保障及卫生健康等情况。在新会第一中学高三教师备课室,陈钊与一线教师、工作人员深入交谈,询问考生复习状态、心理调适及备考节奏等情况。他代表区委、区政府,向全体奋战在高考一线的教职员工致以诚挚的问候和衷心的感谢,祝愿全区广大考生发挥出最佳水平,

金榜题名。陈钊强调,高考事关万千学子前途、千家万户期盼,社会各界高度关注。全区各级各有关部门要进一步提高政治站位,压紧压实工作责任,强化部门联动、协同作战,以最高标准、最严要求、最实举措筑牢高考安全防线,优化考试服务全流程。要严守考风考纪,规范考务全流程管理,

维护考试公平公正,擦亮阳光高考底色。要紧盯安全底线,全面排查整治考点安全、食品安全、校园周边环境等各类风险隐患,做实做细应急预案,守牢平安高考防线。要深化人文关怀,聚焦考生实际需求,做好心理疏导、便民服务等暖心举措,营造安心、舒心、温馨的考试环境,做到让考生舒心、家长安心、社会放心。

## 新会智能机器人产业园 首期厂房封顶 智造产业发展 迈出关键一步



新会智能机器人产业园项目总投资约3.9亿元。

5月29日,新会智能机器人产业园项目首期厂房顺利封顶。新会在深耕人工智能与机器人产业、建设大湾区西翼智能制造高地的发展道路上,迈出了坚实且关键的一步,为区域智造产业高质量发展筑牢根基。

文/图 简家琳 李晓颖

### 好地方吸引好项目

新会智能机器人产业园项目坐落于国家高新区新会片区(人工智能产业园),是深中通贯通后承接深圳产业要素外溢辐射的核心第一站,战略区位优势显著、发展价值突出。园区坐拥完善的立体交通网络,1小时内可通达六大国际机场、四大国际港口,高效联动国内外市场,为高端智能制造产业落地、发展、出海提供了绝佳的区位优势支撑。

项目以“承载未来产业、引领智造变革”为核心定位,是江门市、新会区立足本土深厚制造业底蕴、主动抢占人工智能与机器人产业发展制高点的重要战略布局。据悉,该项目由新会区属国有平台——新会银湖产业投资集团投资建设,总投资约3.9亿元,规划总建筑面积15.4万平方米,重点引入汽车零部件、锂电、智能制造、智能机器人等上下游关联产业,聚力打造集研发创新、智能制造、产品展示、配套生活于一体的全产业链生态产业园区,全力打造粤港澳大湾区标杆性智造产业项目。

“一个生产、生活、生态融合的产业社区正加速成型,我们正向外界发出清晰信号。”滨海新区党工委委员、管委会副主任李自明代表联合管委会对项目首期厂房封顶表示祝贺。他表示:“新会有决心,也有能力,为人工智能、机器人等前沿产业提供成本更低、效率更高、配套更全的承载空间和发展空间。”

### 好模式加速好发展

从规划落地、开工建设到首期厂房顺利封顶,新会智能机器人产业园项目的高效推进,核心得益于新会深化推行的“管委会+平台公司”机制。正是这一协同机制,有效破解了建设中的各类难题,跑出了项目建设的加速度。

“我们的核心优势,是实现从管理思维到合伙思维的深度转变。”新会银湖产业投资集团有限公司党支部书记、董事长苏惠贞介绍,项目的差异化发展竞争力,集中体现在根基、精准、协同三大方面。

一是筑牢“根基”。新会银湖产业投资集团构建“资本+产业+园区”三位一体生态保障体系,同步建设研发中心、人才公寓与商业配套设施,打造涵盖物业、餐饮、人力、供应链等全方位的服务体系,设立专项产业基金,为园区企业提供从落地到成长的全周期赋能,吸引更多创新要素、优质资源向新会聚集。

二是聚焦“精准”。项目采用“边招商、边建设,按需定制”的精准开发模式。招商团队前置深入对接,将企业的个性化需求直接融入设计施工环节,确保交付的是“量身定制、拎包入住”的生产空间,极大降低企业入驻成本与时间成本。

三是强化“协同”。项目搭建起分工清晰、联动高效的合作体系。管委会统筹整体规划、强化要素保障、压缩审批时限,持续优化营商环境,新会银湖产业投资集团负责项目投资、工程建设与市场化运营,同时,联动设计、施工、监理等各参建单位通力协作、紧密配合,保障项目高效高质量推进。

### 好开端奔向好未来

首期厂房顺利封顶,意味着项目核心产业承载空间基本成形,为后续工程建设、园区运营、产业招商打下坚实基础。

当前市场环境复杂多变,国资平台凭借雄厚实力、良好信用与长期主义发展布局,为人驻企业筑牢稳定发展的基石。新会的政策、区位优势,通过“管委会+平台公司”模式,全面转化为企业可感知、可落地、可享受的发展红利。

项目预计2027年全面竣工并投入运营。目前,招商运营的“第二战场”已全面铺开。新会银湖产业投资集团面向本地、粤港澳大湾区其他城市以及全国创新资源富集区域开展精准产业链招商,加速集聚高端人才、前沿技术与金融资本,全力打造粤港澳大湾区具有重要影响力的智能机器人产业创新策源地与产业集聚区,为江门、新会高质量发展注入强劲“智造动能”。

## 一根“致富藤”连起百亿产业链

### 新会-宁明粤桂协作“造血式”帮扶交出亮眼答卷

在刚刚结束不久的第十届中国国际食品及配料博览会、第四届中国国际预制菜产业博览会、第十五届广东现代农业博览会上,一款新式养生茶饮——陈皮星油藤茶在获得一致好评。这款由新会区与广西崇左市宁明县携手打造的产品,通过建立研发、工厂、销售、仓储“四个共享”机制,让产自深山密林下的星油藤畅销湾区。

这并非一次偶然的“走红”。2017年开展结对协作以来,新会与宁明这对跨越700多公里的“山海兄弟”,持续深耕产业、品牌、宣传“三位一体”协作模式,以项目共建为抓手,系统推进特色产业延链、补链、强链,谱写跨越山水的乡村振兴“协奏曲”。



花山画廊乡村振兴特色带吸引众多游客。

文/图 江门日报记者 简家琳 通讯员 梁海浩

### 协作赋能 “致富藤”的品牌跃迁

在宁明县寨安乡那栋屯,漫山遍野的星油藤舒展枝叶。种植户黄均寒麻利地采摘鲜叶,笑着为记者算了一笔账:“跟着政府和帮扶干部种星油藤,企业保底收购,亩年收入能过万。家里日子宽裕了,日常开销没压力,我还给家里添了不少新物件。”

黄均寒的“增收账本”,折射出新会-宁明协作“一棵藤”撬动大产业的

实效。宁明县拥有种植星油藤的天然优势,但长期受困于“有产品无品牌、有品质无价格”。2024年以来,两地共建星油藤大健康产业园,借鉴新会陈皮“三产融合”成熟模式,将岭南瑰宝与边陲特产相结合,探索“陈皮+星油藤”产业新路。2025年,两地投入粤桂协作资金1773万元,从育苗、种植到加工、营销全链条发力。宁明县的星油藤种植面积迅速扩大至4000公顷,带动1.2万户农户增收超1.5万元。

如何让“好产品”卖出“好价钱”?

“我们创新‘媒体+产业’模式,投入超300万元推动星油藤产业化。”新会派驻宁明粤桂协作工作组相关负责人介绍,今年,将联动国内主流媒体开展全域推广,依托机场、地铁、大湾区核心城市重点区位进行常态化品牌曝光。同时,联合科研机构开展健康功效研究,加快“陈皮+星油藤”等跨界产品研发,推动产业向高端化升级。

与此同时,今年3月,“宁明星油藤人”劳务品牌在广西全区就业创业工作暨劳务品牌发展会议上作为典

型案例亮相,成为粤桂协作以产业稳就业、促增收的亮眼名片。

一根小小的星油藤,在粤桂协作机遇下,成为撬动百亿大健康产业链的“杠杆”,编织出一条带动边境群众增收致富的“幸福链”。

### 农文旅融合 一条“特色带”的产业交响

从宁明县城出发,沿G219国道一路向南,驶入宁明县爱店镇那栋屯,“村庄变景区、田园变公园”的兴边富民成果跃然眼前。

干净整洁的街道、明亮的路灯、各具特色的庭院……近年来,借粤桂协作的东风,那栋屯推进兴边富民试点工作,面貌焕然一新。平坦的水泥路通往家家户户,红色文化纪念馆、民兵室、民族文化广场、月亮湖休闲栈道错落有致,防炮洞和地道遗址成为爱国主义教育的“活教材”。

去年,新会、宁明深化协作,以爱店镇、峙浪乡为核心,依托国道G219串联“2镇1社区2行政村”,打造全长约24公里的兴边富民乡村振兴特色带。同时,以城中镇为核心,依托明江串联“1镇3行政村”,打造全长约20.5公里的花山画廊乡村振兴特色带。如今,花山岩景区已成为国家5A级旅游景区,周边村民吃上了“旅游饭”,城中镇连村村的古法红糖作坊成了网红打卡点,珠山屯的老木棉露营地和乡村美术馆人气火爆。两条特色带“串镇连村”,整合边境优质资源,推动农文旅深度融合。

2025年,那栋屯停车场投入使用,解决了爱店口岸车辆停放难题,也为村里带来了人流和活力。“很多司机和游客停下来,就来买八角香鸡、古法红糖,生意好得很。以前村里留不住人,现在到了节假日,游客比村民还多。”爱店镇那栋屯的村民李大叔见证了粤桂协作带来的新变化。

据统计,2025年宁明县特色带建设直接带动沿线2000多户农户增收,户均增收超8000元。这条集边境贸易、产业示范、乡村旅游于一体的“振兴走廊”,正用实实在在的“振兴走廊”,诉说粤桂协作“山海同心、兴边富民”的生动故事。

下转A10版

### 开栏语

## “深”度融入 两载“新”变

一桥飞架珠江口,两年融通看新会。

2024年6月30日,深中通通道正式通车。这条全长约24公里的超级工程,将深圳与新会的时空距离压缩至一小时。两年来,这座桥改变的不仅是地图上的距离。从“深圳总部+新会基地”的产业协作加速落地,到新会圭峰小学与深圳名校牵手共育;从周末粤B车流涌入小鸟天堂,到三江镇等镇街主动出击“融深招商”……深中通带来的,不仅是车速的提升,更是资本、人才、观念与生活方式的双向奔赴。

今起,本报推出“‘深’度融入,两载‘新’变”系列报道。多路记者深入产业园区、学校课堂、文旅一线和镇村基层,用数据说话,用故事呈现,用对比思考,记录这座桥给新会带来的红利与机遇。

(策划/黄胜)

## 一家深圳企业为何选择扎根新会 中星储能智谷的“三笔账”

新会与深圳的产业故事,并非从通车那一刻才开始。

2022年,广东中星创城智谷储能有限公司(以下简称“中星储能智谷”)率先落户新会。彼时,深中通还在建设中。

提前两年布下的棋子,在通车两周年即将到来之际长成了什么模样?这座桥带来的“一小时生活圈”,究竟如何改变了新会与深圳之间的产业协作模式?

带着这些问题,记者走进了位于新会区睦洲镇东向村的中星储能智谷产业园。

文/图 江门日报记者 黄胜



中星储能智谷产业园是新会首个储能产业专业园。

### “客户从深圳来江门,逐渐成为常态”

“深中通通道没通车的时候,我们就过来了。”中星储能智谷运营总监曾炳桐回忆道,“因为我们预见到大桥通车后,会带动深圳和周边的产业过来珠江口西岸投资。”

事实上,变化来得比企业的预期更快。“大桥通车后,从深圳、东莞、惠州等城市来公司考察的客户明显增加了。”曾炳桐说,“客户花1小时从深圳来江门,逐渐成为常态,大家都觉得非常便利。”

这种时空压缩带来的利好,直接反映在招商速度上。位于深圳光明区的国家专精特新“小巨人”企业——广东省汇鼎储能装备有限公司,

在深中通通道通车后,很快签下了中星储能智谷产业园的17号厂房。

### “生意就在园区内,左邻右里就是上下游”

与许多工业地产项目不同,中星储能智谷产业园从一开始就不是“建好房子再租客”。“我们不是单纯做工业地产,而是自己带头生产,再精准拉动上下游企业入驻。”曾炳桐表示,园区的发展愿景是“生意就在园区内,左邻右里就是上下游”。中星储能智谷依托在储能行业10多年积累的人脉、经验和产业链资源,把具有发展潜力的企业引进园区,也把周边产业、生产配套一并吸引过来。

下转A10版