



我市落地千万元级多边央行数字货币桥跨境汇款业务 外贸企业跨境结算可“秒级到账”

江门日报讯(记者/陈倩婷)近日,建行江门市分行成功完成一笔千万元级多边央行数字货币桥跨境人民币汇款业务。我市一公司向境外母公司支付利润,向开户行为渣打银行(香港)有限公司的收款账户汇款约3911万元人民币。这是江门辖区数字人民币跨境应用在大额贸易场景的重要突破,标志着本地外贸企业跨境结算正式迈入“秒级到账、低成本直达”的新阶段。

多边央行数字货币桥是由多国央行联合打造的跨境支付清算公共基础设施,基于分布式账本技术实现不同经济体法定数字货币的点对点直接清算,无需经过多层境外代理行中转,是当前全球成熟的多边央行数字货币跨境结算体系。资金从企业发起支付到境外收款方入账仅需数秒,真正实现了跨境汇款“秒级到账”。相较于传统代理行模式,该业务优势十分显著:结算时效从1-3个工作日压缩至实时办结,同时免除了境外中转行手续费、电汇费等多层中间费用,单户企业可节省结算成本超万元,大幅降低了外贸企业的财务成本与资金占用周期。

江门是著名侨乡,旅居港澳海外侨胞数量庞大,侨资企业、侨属商户构成本地外贸主力军对港贸易往来频繁,跨境结算需求旺盛。长期以来,中转环节多、到账时效慢、综合成本高是不少中小外贸企业的共性痛点。建行江门市分行积极做好“侨文章”,以“桥”惠“侨”,助力侨资等外贸企业纾困解难,梳理辖区大额跨境结算重点客户清单,为企业宣讲政策、匹配方案,联动总行、省分行完成前置测试与流程核验,最终保障这笔千万元级业务零差错、高效率落地。

本次大额多边央行数字货币桥业务的落地,既是数字人民币服务跨境实体经济的具体实践,也为江门侨资外贸企业提供了自主可控、高效低成本跨境结算新选择。下一步,我市金融系统将深挖侨乡外向型经济特色场景,聚焦外贸龙头企业、港资侨资企业,跨境供应链核心企业,逐步拓展货物贸易、服务贸易等多元应用场景,推动多边央行数字货币桥业务从单点突破向批量推广迈进,以金融创新助力粤港澳大湾区跨境资金往来便利化,服务江门外向型经济高质量发展。



浙大教授郑全全来江门讲解投资决策心理 投资者要培养良好心态

江门日报讯(记者/吕胜根)投资者在投资决策时当持何心态?近日,浙江大学教授郑全全应广东昌融企业投资有限公司之邀,来江门开展经济心理学有关讲座,就投资决策心理进行了详细讲解,让与会者受益匪浅。

郑全全是浙江大学博士生导师、浙江大学应用心理学研究所所长、美国印第安纳大学、英国伦敦大学经济学院访问学者,中国心理学会社会心理学专业委员会会长,浙江省社会心理学学会会长,主要研究方向为社会认知、心理健康、人力资源开发、组织行为等,曾荣获中国心理学会“心理学学科建设成就奖”、国家级教学成果奖二等奖、第五届国家图书奖等,在经济心理学领域颇有建树。

据介绍,经济心理学主要研究个体及群体在经济活动中的心理现象和心理规律,探讨经济刺激(经济环境)与经济行为(反应)之间的关系,包括金融心理学、消费心理学、决策心理学等内容。

股市中的情绪体验是人生过程中情绪体验的浓缩。“赚钱了,不要过度高兴或狂喜,赔钱了,也不必悲伤和绝望,仔细分析失败原因后,重新振作起来。”郑全全说,由于炒股与自身经济利益密切相关,投资过程中人们的各种情绪体验格外强烈。良好的情绪状态会产生良好的投资效果,让人们的感受更加接近市场现实。这种心态是对投资过程本身的一种兴趣和愉快体验。如果赌性太强,不能坦然接受失败,要求自己只能赚不能输,一旦遇到较大损失,就会产生过度情绪反应。比如,股价下跌过急时,过度惊慌,随大流,加入恐慌抛售行列,把理性分析忘得一干二净;由于投资冲动,在相对高位买入股票,并被套牢,产生痛苦绝望的情绪;投资盛怒之下,一味证明自己有能力,频繁操作,损失越来越大,等等。

针对投资决策中的情绪困扰,郑全全从不良情绪调节、良好心态培养等方面,给出以下建议:彻底打消快速致富、快速翻盘的赌徒心理,丢弃急于发财的心态,克服急躁情绪,制定中长期计划。坚决杜绝“借鸡生蛋”“借钱炒股”的想法。合理分配与管理自己的资金。场内资金可以满仓,但场外必须有预备资金救急。允许并接受亏损,它只是投资生涯中走向成熟的一个过程,但不是最终结果。当原先投资的所有理由都没有消失,但依然被套,可转移一下注意力,找其他感兴趣的事做,终日盯盘会使判断产生偏差。坦然面对失败,止损出局。不要管别人赚多少,只要自己的资金有所增加就是成功。

广东昌融企业投资有限公司总经理何东伦说,经济心理学在经济活动中十分重要,与金融从业人员、投资者息息相关,在江门还没有引起人们的足够重视与广泛应用,希望今后在这方面多做些推广和服务工作,让更多的人在经济活动中保持身心健康,在精神与物质层面更加丰富富足。

金价高位回落「淘金」心态分化

业内判断短期震荡延续,长期配置逻辑未变

近期,黄金价格持续承压。7月2日,黄金价格低开震荡后小幅回暖。当天10时,国际金价报4088.3美元/盎司,国内金价报887元/克,对比历史数据,价格已回到2025年9月末的水平。

近期国际金价持续调整,国内多家品牌金店足金饰品挂牌价同步下调,部分品牌足金饰品价格降至1230元/克附近,较年内高点回落450至500元。金价回调吸引不少婚嫁刚需消费者趁跌入手,带动下金饰门店销量上涨。

文/图 江门日报记者 陈倩婷



▲近期黄金价格持续承压,国内多家品牌金店足金饰品、投资金条挂牌价同步下调。

黄金首饰成交热度上涨

7月1日下午,江门汇悦大城城隍庙某品牌金饰店迎来不少到店选购的市民,市民梁女士入手了200克投资金条,当天投资金条单价为1057元/克。

梁女士告诉记者,近三个月来,她分批买入黄金金条,目前已购入金条1000克。“此前金价高峰时曾以1400多元每克的价格购入200克,6月金价回落之后,又陆续分几次加仓了800克,综合核算下来,这1000克黄金的平均成本仍处于低位。”梁女士说。

谈及后市走势,梁女士对黄金行情仍持乐观态度。她表示,自己购置金条主要用于资产保值储蓄,采取类似定投的方式定期买

入,以此平摊成本、降低金价波动带来的影响。在她看来,黄金具备稳定保值属性,是家庭理财的重要配置,只要经济条件允许,后续仍会持续购入。

同样趁着金价下调入手黄金的还有市民林先生,出于婚嫁刚需需求,他当日选购了一对25克的黄金手镯,总消费2.83万元。林先生表示,自己从今年3月开始关注金价走势,对比早期行情,现在入手省下了一万多元。为购置婚嫁金饰,他从6月金价回落时便开始挑选款式,经过大半个月的对比挑选,最终选定了心仪的手镯款式。后续他也会持续观望金价走势,分批购入其余婚嫁金饰。

该门店彭经理介绍,自6月金价下调以来,到店咨询、询价及试戴金银饰品的市民明显增多,黄金购买量开始上升。不过她也表示,当下多数消费者仍保持谨慎观望心态,受黄金市场“买涨不买跌”的消费习惯影响,不少消费者并未急于入手。

本轮金价下跌,一些普通投资者损失较多。市民陈女士便是其中之一,她在金价高位阶段分批购入黄金基金,约100克。短短一个多月,她持仓的黄金资产就损失了1.3万元。看着持续波动的金价,她既不敢继续加仓摊低成本,也不舍得亏损卖出,只能暂时持仓观望。

黄金为何下跌?

今年以来,国际金价呈现冲高回落趋势,1月和2月两个月的累计涨幅超过20%,到了6月则快速下跌,6月24日,国际金价年内盘中首次跌破4000美元关口。市场主流观点认为,本轮下跌并非单一事件冲击所致,而是美联储政策预期重塑之下,多重利空叠加的结果。

江门证券资深人士赵俊鹏表示,近期国内外金价持续回落,核心是多重利空共振

所致。美联储加息预期升温,推高美债收益率与美元指数,大幅增加黄金持有成本;黄金前期涨幅巨大,半年度资金结算引发获利盘集中抛售,加剧下跌行情。同时全球地缘避险情绪降温,叠加国内黄金期货交易规则调整,进一步施压金价。

2月底,国际地缘冲突加剧,布伦特原油自85美元/桶一线飙升至115美元/桶上方,带动5月美国CPI同比突破4%,通胀粘

性降息叙事迅速降温。随后6月FOMC会议释放信号,CME FedWatch数据显示9月加息概率一度攀升至67%—68%。面对高通胀、高利率预期与强美元的三重挤压,压倒了传统的看涨因素。

同时,黄金的避险溢价正在逐渐退潮。油价自高位回调,黄金避险资金逐步撤离。AI、芯片等成长赛道持续吸金,散户投资意愿降温,无息资产在加息交易回归时首当其冲。

黄金牛市结束了吗?

展望后市,赵俊鹏认为,整体来看,黄金短期牛市阶段性结束,或将震荡磨底,但中长期有估值修复机会,长期配置逻辑并未崩塌,黄金是一个大周期品种,上升周期可长达10年以上。本轮下跌只是牛市中的深度调整。

有业内人士认为,黄金当前面临的是加息预期升温与地缘不确定性,央行购金的多空拉锯,短期金价大概率维持震荡格局。但

中长期看,支撑黄金的结构性因素——全球央行购金、储备结构再平衡和美国财政压力,并未因短期波动而改变。

根据世界黄金协会发布的2026年央行黄金储备调查报告显示,在74家受访央行中,45%计划在未来12个月内增加黄金储备,创调查启动以来最高比例。89%的央行储备管理者预计未来12个月全球央行黄金储备将继续增加。中国央行已连续19个月

增持黄金。在黄金下行阶段,赵俊鹏建议投资者可多关注其他投资方向。“当前市场资金风格扎堆科技成长股,但相关板块已经估值较高,短期抛压较大,中长期仍是投资首选。另外,景气大宗商品赛道,如锂矿、新能源、储能能经过前期大幅回撤,目前有一定投资价值。”赵俊鹏说。

专题

新闻编辑中心主编 责编/林哲 美编/黄武圣



农业银行江门分行积极推动金融力量、金融产品、金融服务下沉乡村。

7月2日,江门市深入实施“百县千镇万村高质量发展工程”促进城乡区域协调发展推进会召开。会议在三年初见成效基础上,总结工作、交流经验、完善打法,锚定“五年显著变化”目标,更好实现强县促镇带村,推动城乡区域协调发展取得更大进步。

会上,农业银行江门分行作为金融机构唯一代表发言,汇报了农业银行扛牢政治责任、金融赋能“百千万工程”的做法与成效。农业银行江门分行紧跟市委、市政府部署,在上级行和监管部门指导下,以“头号力度”服务“百千万工程”。2023年以来,累计提供各类融资超1300亿元,贷款增长244亿元,居同业首位;不良率在可比同业最低,连续三年在人行金融服务乡村振兴专项评价中获评“优秀”且排名第一。

织密服务网络,金融力量沉下去、服务覆盖提上来。农业银行江门分行深耕侨乡40余年,始终把服务地方发展作为立行之本,积极推动金融力量、金融产品、金融服务“三个下沉”。该行选派90余名干部员工担任乡镇金融助理,覆盖全辖所有乡镇,同时选派8名优秀干部

任市县两级“百千万工程”指挥部专员,为乡村振兴提供融资+融智支持。推出乡村振兴十大系列、超百个专属产品,实现涉农全产业、全主体、全领域覆盖。依托89个网点、200个惠农通服务点和全省农业银行首辆移动金融服务车,打通金融服务“最后一公里”;深化“掌银下乡”和社保卡换代,让数据多跑路、农民少跑腿,力争县域掌银客户持续增长,数字乡村建设不断取得新突破。截至5月末,该行社保卡发卡量稳居同业第一,服务县域掌银客户超120万户,数字乡村建设扎实推进,农户贷款惠及农户近2万户,金融服务真正实现了“进村入户”。

聚焦产业发展,信贷资金跟上去、县域经济强起来。农业银行江门分行以发展为主线,率先出台服务“百千万工程”、绿美江门、海洋牧场等专项方案,紧扣重点发力。聚焦新会陈皮、台山鳊鱼等六大特色优势农业产业,实施“一产业一方

金融活水润侨乡

农业银行江门分行以“头号力度”服务“百千万工程”

案”精准赋能。

“有了农业银行金融活水的精准滴灌,我们的鳊鱼不仅‘养得好’,更‘卖得好’,产品通过冷链直达日韩市场,既擦亮了‘台山鳊鱼’金字招牌,又带动了周边农户就业增收,实现了产业发展与农民增收的双赢。”某省级农业龙头企业负责人说。截至5月末,农业银行江门分行发放涉农贷款余额近378亿元,同时全面对接农业产业园与龙头企业,为江门特色产业筑牢金融保障。

敢想敢干敢争先,创新模式闯出去、融资难题解得开。农业银行江门分行紧跟市委工作部署,坚持绿色发展理念,大胆探索创新模式,全力推进绿美江门生态建设,在开平新桥水流域综合治理项目中,创新设计“环境治理+产业开发”综合金融服务方案,成功审批EOD项目贷款,开全省金融机构之先河。聚焦“三资三化”,落地全市

商业银行首笔资产盘活贷款1.5亿元,为镇村盘活“沉睡”资产提供样板。在江门安全应急产业园创设全市首家省级战略性新兴产业金融服务中心,将服务窗口搬到园区“家门口”。投放全省农业银行首笔“科技粤易贷”,破解“轻资产、重研发、长周期”融资困局,打造看得懂、敢授信、能陪伴的科技金融生态圈。

展望未来,农业银行江门分行负责人表示,农业银行江门分行将与金融同业一道,围绕“五大行动”,践行“六比”要求,争当行动派、实干家,重点在支持招商引资、产业提质、绿美江门建设等方面持续发力,为实现江门城乡区域协调发展、“五年显著变化”贡献更多金融力量。(文/图 陈倩婷)



农业银行江门分行聚焦特色优势农业产业,实施“一产业一方案”精准赋能。