



定期存款利率下调 投资者如何选择?

“定期存款利率偏低,我前些年买的基金也亏了10%,这种情况下,投资者该作何选择?”近来,市民李先生向金融界的朋友咨询。

像李先生这样的疑惑在普通投资者中有一定的代表性。9月初,多家国有银行、股份制银行相继发布公告,宣布下调定期存款利率后,城商行、农商行等地方性银行也跟进下调。如今,还有哪些金融产品可以投资?业内人士有哪些建议可供参考?

江门日报记者 吕胜根

大额存单较为抢手

融360数字科技研究院监测的数据显示,9月,银行整存整取存款各期限的平均利率环比都有下跌,9月1日,多家国有银行、股份制银行相继发布公告,即日起下调部分定期存款利率,本次调降主要涉及1年及以上期限存款利率,3个月、6个月利率调整情况较少。一些地方性银行也跟进下调存款利率。

记者以客户身份从市区某银行网点了解到,目前该行定期存款一年期利率1.8%,二年期利率2.1%,三年期利率2.6%,与年初相比,均有明显下降。三年期大额存单的利率相对较高,达2.65%。而5年期的定期利率为2%,少于三年期利率,5年期没有大额存单,“客户存款时间太长,银行就会增加经营成本。”5年期定期存款利率比3年期更低,业内称为“利率倒挂”,这种现象打破很多普通市民对存款利率的传统认知。

市区另一家银行工作人员告诉记者,该行目前二年期20万元起算大额存单,利率2.15%,三年期30万元起算大额,利率2.65%。

这种情况下,三年期大额存单凭借其高于普通定存的利率优势而受到投资者欢迎,在市区一些银行甚至出现“一单难求”的现象。白沙大道西一银行网点工作人员告诉记者,该行大额存单一般是80万元起,因为额度有限,要提前申请。投资者大多是企业或个体老板、退休老人。

大额存单虽然利率相对较高,但额度太少。“相对于一般存款类产品,大额存单对负债端成本具有一定影响。”中国银行研究院研究员杜阳说,利率市场化机制作用下,大额存单供给侧的变化主要与银行负债端成本压力和流动性管理有关。减少大额存单供给可以压降负债端成本,提升经营可持续性。

可选择固定收益类产品

在定期存款利率偏低,大额存单又抢不到的情况下,投资者还有什么选择?

对于当前的投资理财行情,经济学家陈志武说,投资者需要调整心态,获得高收益率是过去做金融投资的重要目标。但现在更优先的任务是:保住已经到手的财富。普通投资者应该更多地选择固定收益类产品。在此基础上,再去考虑如何获得较高收益。

江门证券界资深人士赵俊鹏建议,指数型基金定投当下值得考虑,指数基金是基金中的一种,波动收益紧盯指数,涨跌幅都不大,若定投指数基金,一般选择大基金公司旗下的指数基金较好。从目前的市场来看,中长期的指数定投相对安全,未来确定性高,投资者可以选择创业板指数基金,也可以观察上证50指数基金,其未来下降幅度有限,若能在目前政策底的时间每月定投坚持2年,大概率是有望跑赢存款利率的。

在蒋丽娟看来,能够把小摊档经营得有声有色,摊位选址、布置和良好的口感都是至关重要的因素。“现在的消费者更加理性,对产品的要求也更高,具有特色、创新和优质的产品才能吸引消费者的目光,打动他们购买。”蒋丽娟说。

创业一年多,蒋丽娟能感受到社会对流动摊贩的包容度和理解程度越来越高。“政府给予了地摊经济很多的支持,如合理设置便民疏导点,引导流动摊档在划定的区域范围内规范经营。同时,各大商圈和景区也纷纷举办集市活动,为摊贩提供了更多的经营场所和机会。”蒋丽娟说。

不过,蒋丽娟也看到了一些问题,如部分由有关部门、商家划定的集市点,由于缺乏市场基础导致人气不足,而一些由市场自发形成的集市,虽然有人气,却没有纳入管理范围。“希望政府能在支持和引导地摊经济发展的过程中,更加科学地规划和设置集市点。”

谈及今后的规划,蒋丽娟笑着说:“现在生意还不错,先做着吧,慢慢积累经验,如果能开一家实体店那就更好了。”

为推进全面从严治党从严治党向纵深发展,扎实开展清廉金融文化建设活动,全面提升党员干部的法治意识,近日,农行江门分行组织辖内各支行开展“纪法记心中 廉洁伴我行”法院庭审旁听警示教育活动的。

活动中,各支行党员领导干部、新提拔干部和青年团员积极参加,到各县(市、区)人民法院旁听案件庭审。通过近距离观察法庭审理过程,参加旁听员工真切感受到法律的神圣与公正,感受到了党和国家对惩治腐败绝不手软的决心与能力,同时也深刻认识到违法违纪给国家、社会、家庭和个人带来的巨大危害。

此次庭审现场旁听警示教育不仅是一次增强法律意识的实践,也是对廉洁从业理念的一次深化。通过真实的司法实践,使党员干部和员工进一步深刻地认识到廉洁从业的重要性,增强了坚守职业道德、严守法律底线的自律性,起到了以案为鉴、警钟长鸣的教育效果。

(千青)



黄锦汉经常会被集市邀请去摆摊助阵,为集市增添人气。

传承父母手艺 “80后”在特色 集市卖开平小吃

摊主:蒋丽娟
摆摊时长:1年多

“老板娘,你在北郊还有摊档吗?看着有点脸熟。”“对啊,是同一家。”11月1日晚,记者来到天沙河文化创意园集市,看到蒋丽娟的摊位前人头攒动,订单络绎不绝,还不时能遇见一些熟客。

蒋丽娟告诉记者,摆摊之前,她曾是一名餐饮连锁店的管理人员。对她来说,比起日复一日的打工生活,自己给自己当老板更加自由,工作起来也更有干劲,于是去年她选择了“转行”,在蓬江区北郊一带摆摊,卖起了她的家乡传统小吃——豆腐角。

提到为什么选择做豆腐角,蒋丽娟说道:“我的父母在开平经营了20多年的小吃店,也是卖豆腐角,因为从小帮忙,很熟悉整个制作过程,于是便选了个品类,也算是传承了父母的手艺。”摆摊1年多,每每看到家乡小吃受到客户的欢迎,她十分有满足感。

其实,这并非蒋丽娟首次创业。早在5年前,她和朋友合伙在开平开了一家粥店,但生意一直比较冷清,最后不得不关闭,亏损了10多万元。吸取了第一次创业的教训,蒋丽娟这次选择了从摆摊开始。“摆摊的试错成本较低,有的产品对设备、原料要求较低,几百元就可以开始开档营业。”蒋丽娟说。

今年8月,蒋丽娟又在天沙河文化创意园集市租了一个摊位,由她的先生负责经营。如今,他们拥有两个摊位,每天的营业额能够达到400元以上。“不下雨,每天坚持出摊的话,收入还是比较可观的。”

在蒋丽娟看来,能够把小摊档经营得有声有色,摊位选址、布置和良好的口感都是至关重要的因素。“现在的消费者更加理性,对产品的要求也更高,具有特色、创新和优质的产品才能吸引消费者的目光,打动他们购买。”蒋丽娟说。

创业一年多,蒋丽娟能感受到社会对流动摊贩的包容度和理解程度越来越高。“政府给予了地摊经济很多的支持,如合理设置便民疏导点,引导流动摊档在划定的区域范围内规范经营。同时,各大商圈和景区也纷纷举办集市活动,为摊贩提供了更多的经营场所和机会。”蒋丽娟说。

不过,蒋丽娟也看到了一些问题,如部分由有关部门、商家划定的集市点,由于缺乏市场基础导致人气不足,而一些由市场自发形成的集市,虽然有人气,却没有纳入管理范围。“希望政府能在支持和引导地摊经济发展的过程中,更加科学地规划和设置集市点。”

谈及今后的规划,蒋丽娟笑着说:“现在生意还不错,先做着吧,慢慢积累经验,如果能开一家实体店那就更好了。”

走进集市,体验不一样的人间烟火

江门各式各样的集市不断涌现,吸引越来越多人加入

展示打炒米绝活 为乡村集市添人气

摊主:黄锦汉
摆摊时长:2年

“许多年没有见过打炒米了,还真是怀念!”“就是这个味道,小时候过节经常吃。”近年来,在蓬江区杜阮镇的一些乡村集市上,每当黄锦汉推着他的打炒米机出现,总能吸引众多乡亲、游客驻足围观。

打炒米是广东传统小吃。以前每到过年,都会有民间艺人带着打炒米的工具进入街头小巷,给乡亲们打炒米。很多人都喜欢围在一旁看,特别是孩子们,现场十分热闹。因此,打炒米也成了许多人心中美好的童年回忆。

然而,随着时间的推移,如今打炒米越来越少见,只有少数老师傅依然在默默坚守。今年62岁的黄锦汉就是其中之一。他告诉记者,他的父亲早期在斗门农机厂当技术员时,用生铁制作了葫芦锅并带回家,给他们三兄弟作为谋生工具。他从十几岁就开始骑着自行车到新会罗坑、牛湾和双水打炒米。后来,他虽然有了其他工作,但每年过年前也会给乡亲们打炒米,到现在已经坚持了40多年。

近两年,已经退休的黄锦汉,在镇上的食品公司当保安,空闲时间就带着他的打炒米机到附近的集市摆摊。“现在村里流行搞集市,附近几条村都邀请我们过去摆摊,今年已经参加四五次了。”通过摆摊,黄锦汉收获了一批粉丝,平日他不摆摊时,客户通过微信就能下单,“很多人买来送人,寄到外省甚至外国去。”

采访时,黄锦汉向记者展示了他打炒米的绝活。红红的炉灶上架着一个被已经熏成黑色的密封筒,只见黄锦汉熟练地摇动着炒米机的转盘,随着“嘭”的一声响起,密封筒内细小的米粒瞬间被打成又大又香又脆的炒米。整个过程仿佛看了一场魔术表演。“这是以前人们为解决粮食问题想出的土办法,让谷物增大,吃起来就更饱腹了。”黄锦汉笑着说。

由于打炒米具有观赏性和深厚的传统文化内涵,许多集市纷纷邀请黄锦汉去摆摊助阵,为集市增添人气。“没想到时至今日打炒米仍然受到大家的喜欢,这主要得益于集市这一平台的推广,唤醒了人们对于这种传统手艺的热爱。”如今,黄锦汉的儿子也加入了他的行列,一同到集市摆摊。他们希望能将这门传统手艺一代代地传承下去。



有空的时候黄锦汉会带着打炒米机到附近的集市摆摊。

一边摆摊一边旅游 在诗与远方中 体验生活百态

摊主:度文
摆摊时长:10年

球域旅徒创始人度文,开雪糕车摆摊已有10年,高峰期拥有8辆车,是名副其实的摆摊“老炮儿”。他见证了摆摊是如何在年轻人中兴起的。

摆摊前,度文一直帮家里打理生意。2012年,过了而立之年的他开始思考:难道未来要一直按照父辈的安排生活吗?拥有“叛逆心”的度文希望能自己创业,做一些自己真正喜欢的事情。就在这个时候,他在香港遇见了富豪雪糕车,看着车前排队起的长龙,一个念头突然闪过他的脑海:“将来我也要开着雪糕车一边旅游,一边摆摊,既自由又能赚到钱。”

从香港回来后,度文便着手准备。“你可能会觉得现在雪糕车很常见,但10年前在江门乃至整个广东都很少见,那时在百度搜索中甚至找不到‘雪糕车’这个词。”度文告诉记者,由于当时国内没有厂家生产专门的流动雪糕车,他买了一辆鸡翼门货车,一打开车门就能展示产品,然后自己再往车里安装雪糕机、发电机,就这样“拼凑”出一辆流动雪糕车。

2013年,度文开始尝试在江门及周边城市摆摊。由于雪糕车在当时比较少见,他的摊档十分受欢迎,他也由此赚到了创业的第一桶金。然而,对于度文来说,摆摊的意义远不止于此。在摆摊的过程中,他结识了形形色色的人,也遇到了很多有趣的事情,这种独特的经历,让他更加珍惜当下的生活。

让度文印象最深刻的一次出摊经历,是2015年,他和太太首次走出广东摆摊。在广西三江侗族自治县,他们正巧碰上了当地一年一度的斗牛大赛,来观看的有当地的村民,也有慕名而来的游客。在现场摆摊时,度文遇到了一名侗族妇女,她用竹篮背着小孩,付款时从塑料袋里拿出了一张1元、5角纸币,慢慢地数着。“每一张纸币都对折了4次,小小的一块。”度文哽咽地说:“这一幕对我的冲击挺大的,当地的村民收入不高,所以我们最后决定都不收钱,将雪糕免费送当地小孩吃。”

斗牛大赛结束后,度文驾车前往下一个目的地,却因为下暴雨而遇上了山路塌方,道路无法通行。为了安全起见,他只能折返回到省道旁的小卖部落脚休息。原本打算在车里将就过一晚的度文,没想到店老板热情地邀请他们到家里休息,这让他十分感动。“店老板第二天还开了很久的车去市场买牛肉,做了牛肉汤接待我们。出门在外能遇到这样热心的人,真的让人感到很温暖。”度文感慨地说。

近年来,随着政策扶持和线下消费回暖,“集市经济”逐渐兴起,越来越多年轻人加入摆摊大潮。“过去,广东地区的流动餐车比较少。如今整体氛围已经发生了改变。在江门,流动餐车的数量不仅明显增多,车尾厢、三轮车等不同类型的摊档也越来越多了。”度文说。

2022年初,度文创立球域旅徒,吸引了一批有调性的摊主加入,他们当中有画家、音乐人、摄影师、车手、宠物专家等。“对于年轻人来说,摆摊不仅仅是创业,更是一种新的生活方式。不同类型的摊主聚在一起,分享彼此的兴趣、手艺,在这里,消费者也能找到志同道合的人,共同体验新鲜事物,形成一个新的充满活力和创新精神的社交圈子,这也是当下集市受到年轻人欢迎的原因。”度文说。



度文和太太一起经营雪糕车。