

车商冲量忙 买车优惠多

# 年底降降降！ 消费者该不该冲？

“年底冲量倒计时，想买车抓紧了！”“年底冲量，顶格让利，全系车型限时一口价”……近段时间，许多汽车经销商纷纷在朋友圈推送冲量优惠信息，吸引许多消费者的目光。

不知不觉，又到一年年末时，是汽车厂家乃至汽车经销商冲刺全年销量的关键时刻，本地的4S店也是一派忙碌景象。包括新能源汽车体验店、4S店在内的不少汽车经销商均积极开展降价促销活动，期待在最后关头冲一波全年销量。

文/图 江门日报记者 陆沿任



江门不少汽车经销商积极开展降价促销活动，吸引消费者购车。

## A 冲刺销量 有车型优惠30多万元

“推出降价新举措后，看车和询价的人特别多。”一位特斯拉销售人员告诉记者，现阶段来看看车的，不少都是冲着Model Y来的。

11月25日，特斯拉官方宣布，即日起至今年12月31日，Model Y限时交付尾款立减1万元，售价23.99万元起，还可叠加五年0利息政策。以Model Y后轮驱动版为例，首付为7.99万元，年化利率为零，月供为2667元。

记者实地走访了多家汽车品牌店，4S店了解到，自11月以来，特斯拉、蔚来、极氪等多个品牌以下调售价，以及推出购车补贴、金融政策等方式促销，打响2024年

“收官之战”。比如，极氪在11月1日至30日期间推出了全系车型的优惠，最高可节省11万元，包括4.7万元的现金优惠和6.3万元的购车权益，并且还推出了0首付0利息的金融政策。同时，上汽大众和上汽通用也针对旗下多款车型推出了“限时一口价”活动。此外，近期小鹏、小米等品牌新能源车型开始提高产能，来满足消费者的需求。

“亚洲龙最低15万元左右就可以包牌了。”一汽丰田江门永佳4S店市场经理林金鸣向记者表示，目前一汽丰田全系车型优惠2万元至4.5万元，其中畅销车型亚洲龙最高优惠3.8万元，新能源

车型bZ3优惠更高达4.5万元。广汽丰田同样优惠力度不小，记者了解到，广汽丰田江门永佳江海店全系车型最高优惠5.7万元，其中旗舰车型凯美瑞优惠可达5.2万元，热销车型兰达系列优惠高达5.7万元。

宝马江门合宝4S店一名工作人员告诉记者，为冲刺全年销量，该4S店特别推出42辆限时特价车型，指定车型优惠幅度从3万多元到30多万元之间不等，可谓力度空前，如宝马i7综合优惠幅度最高达36.8万元。

## B 竞争激烈 车商完成任务有压力

积极开展促销活动的背后，是汽车经销商今年以来的总体销量压力。据业内人士透露，每一年汽车厂家都会对经销商进行考核，对于顺利完成或超额完成考核任务的经销商，厂家会给予一定的返利。经销商如果完不成设定的目标，销售返利、提车返利等一系列返利都成空谈。所以，为了拿到返利，经销商必须要低价卖车，完成任务。

据悉，今年以来，伴随着车市竞争压力的加大，不少车企年底面临严峻的冲量压力。据相关统计，今年前10个月，车企完成年销量目标的比例不容乐观，完成率

超八成的车企仅有少数几家，如比亚迪、吉利、零跑、小米等。随着临近年终及2024年国家新能源汽车相关补贴政策进入倒计时，车企都在抢抓最后的窗口期。

“现阶段，由于市场竞争激烈，拿不定主意的消费者很多，我们希望把摇摆不定的消费者吸引过来购车。”哈弗、WEY品牌江门店总经理甄健威告诉记者，今年以来，由于不少汽车厂家对销量的期望值较大，给汽车经销商的任务也比较重，但现在市场竞争激烈，江门也是如此，目前哈弗品牌店完成全年任务量89%、WEY品牌店完成全年任务量81%。“12月的销量

非常关键，如果上不去，就会影响全年的考核，所以我们必须冲任务，没有什么比真金白银的优惠更有吸引力。”甄健威说。

宝马江门合宝4S店相关负责人则表示，今年是该4S店成立15周年，为了回馈消费者的支持，同时也为了冲刺全年销量，所以开展优惠促销。“很久没有那么大的优惠幅度了，相信能够吸引不少消费者购车，顺利完成全年任务。”该负责人说。

## C 优惠购车 现阶段出手较合适

那么，随着汽车厂家、本地汽车经销商纷纷忙着冲量，消费者现在买车是好时机吗？

“消费者如果想用实惠的价格买到自己心仪的车型，那就得赶紧出手了。”一汽丰田江门华通4S店总经理张伟星告诉记者，12月一过，无论完不完厂家的全年任务，车商都不用再冲量，优惠幅度就会收窄。“而对于符合报废换新补贴条件的消费者来说，12月也是很好的购车时机。”张伟星说。

今年4月，商务部等14部门联合发布《推动消费品以旧换新行动方案》；随后，商务部等7部门联合印发《汽车以旧换新补贴实施细则》。今年8月，关于进一步做好汽车以旧换新有关工作的通知发布，提高补贴标准：对报废更新的个人消费者，补贴标准由购买新能源乘用车补1万元、购买燃油乘用车补7000元，分别提高至2万元和1.5万元。

根据通知，消费者需要在2025年1月10日前提交补贴申请，且相关材料必须在《汽车以旧换新补贴实施细则》印发之日至2024年12月31日期间取得。也就是说，如果想申请“报废换新”补贴，需要在12月31日前完成车辆报废、购买新

车以及提交补贴申请等一系列程序。

林金鸣则认为，明年春节在1月下旬，如果消费者想等到明年1月再买车是比较吃亏的，因为大部分车商都已经减少库存，也不再需要冲量，回收一定的优惠势在必行，再加上春节前是车市旺季，价格普遍会比现在贵。“所以广大消费者想买车的话，要抓紧在12月买。”林金鸣说。

据悉，江门消费者普遍有买车过年的习惯，早在2018年2月，本报车市版就刊发了《江门人买车过年“豪掷”18亿元！1月全市新增汽车逾万辆》的新闻报道。今年2月，记者从市税务局了解到，今年1月我市新增汽车购置税完税乘用车10226辆，同比增长156%，创下历来来1月最高同比增幅，更是远超全国乘用车57.4%的同比增幅。其中原因，今年1月由于临近春节，许多消费者选择买车。换句话说，买车过年的消费大军，让江门车市火了一把。根据市税务局提供的数据显示，全市1月征税乘用车价格总和约14.49亿元，再加上车辆购置税、车船税、上牌费、保险费和精品费等在内的其他费用，江门人为了买辆新车回家过年，花费超15亿元。

记者走访了解到，目前开展优惠促销活动的品牌车型几乎涵盖了市场上在售

的绝大多数车型。有业内人士表示，不少汽车经销商冲量的形势非常严峻，由此优惠力度大，如果消费者想买过年的话，现阶段将是选车、购车的好时机，有购买意向的消费者可抓住这个机会及时出手。

不过，也有业内人士提醒，想在现阶段买车的消费者，买车前应及时掌握汽车价格信息和动态，如哪些是新上市车型，哪些是旧款车型。一般新上市车型是很少有优惠的，而旧款车型为了让位新车型，降价幅度相对较大。江门市汽车流通行业协会相关负责人表示，现在各品牌针对不同的消费需求和定位推出的车型足以满足各类消费者，建议消费者买车前多听取各品牌销售人员的介绍，以及上网查阅相关资料，综合对比后再决定。

## 吉利银河体验中心 江门鑫源店开业

11月27日，吉利银河体验中心江门鑫源店在江门市蓬江区建设二路140号正式开业，标志着吉利银河汽车在江门地区的销售网络进一步完善，吸引了众多消费者的目光。该店于今年8月开始动工，历经数月打造出宽敞明亮的展厅、舒适的客户休息区，秉承着“服务第一，顾客至上”的经营理念，致力于为客户打造五星级购车体验。

据悉，吉利银河旗下的星愿车型上市16天后，全国交付新车10000辆，上市33天后，全国交付新车20000辆，上市49天后，全国交付新车突破30000辆。由此可见，吉利银河新能源汽车广受国内消费者青睐。

据了解，吉利银河体验中心江门鑫源店是一家经营占地面积超600平方米的经销店，按照厂家最新高端配备标准设置了新能源汽车展示大厅、客户休息室、VIP洽谈室、精品展示区，可为客户提供购车、保险、上牌、理赔、维修等一系列专业服务，将为用户及品牌粉丝带来集展示、体验于一体的全功能服务及沉浸式体验。

吉利银河体验中心江门鑫源店的落成，将为消费者深入体验吉利银河的智能座舱、智能驾驶、智能驾控、智能互联提供全新触点。

为了打造超越车主期待的服务和舒适的购车环境，未来，吉利银河体验中心江门鑫源店将从客户角度出发，为客户提供更专业、细致、高效的一站式全方位汽车服务。

(文/图 红林)



吉利银河体验中心江门鑫源店开业现场。

## 五菱双车试驾品鉴会在江门举行

近日，五菱双车试驾品鉴会在江门举行。五菱旗下的两款热销SUV——星光S和缤果SUV现场亮相，并供媒体进行试驾体验。

在车型介绍环节，五菱星光S在阳光的照耀下尽显独特风姿。五菱汽车一直以来都秉持着实用与创新并重的品牌调性，五菱星光S就是这一理念的绝佳体现。其外观如同星芒般耀眼，现代时尚的设计线条流畅而自然，与周边的自然美景相得益彰，仿佛是自然与工业美学的完美结合。

上市不到3个月，五菱星光S累计销量已经超过2.1万辆。外观上，五菱星光S以星芒为灵感，采用星光美学设计，造型灵动。该车长宽高分别为4745mm、1890mm、1680mm，轴距为2800mm，带来了宽敞舒适的乘坐空间。

配置方面，作为一辆十万元级别的SUV车型，五菱为星光S配备了15.6英寸悬浮中控大屏和8.8英寸全液晶仪表盘，并搭载Ling OS灵犀智能系统，支持OTA升级。全系标配蓝牙钥匙、手机远程控制等丰富功能，可实现远程车控。

五菱缤果SUV同样是本次品鉴会上的耀眼明星。五菱汽车的亲民与创新基因在缤果SUV身上得到了充分体现。这款车型拥有可爱又不失大气的外观造型，独特的车身颜色更是迎合了当前年轻消费者的需求。

试驾体验后，媒体朋友们纷纷对这两款车给予高度评价。大家一致认为，五菱星光S和缤果SUV很好地满足到了当下消费者对于汽车的多元需求，这背后正是五菱汽车一直坚持的以用户为中心的品牌调性。无论是追求时尚与科技的年轻群体，还是热爱户外休闲生活的家庭，都能在这两款车上满足自己的需求。

(文/图 红林)



五菱双车的试驾感受获得媒体朋友们一致点赞。