

从深圳白领到稻田创客,王晓庭用3年时间实现了当初的愿望: 让好米走出“深闺”



奋斗者·积极投身
“百千万工程”

昨日,在江门市德稻农业种植专业合作社的育秧大棚里,合作社负责人王晓庭正俯身察看秧苗长势,黝黑的皮肤、沾满泥土的运动鞋,勾勒出这位“新农人”的日常。
3年前,王晓庭还是深圳写字楼里的白领;如今,他扎根田间,用科技赋能农业,在希望的田野谱写“新农人”的奋斗故事。

文/图 江门日报记者 刘嘉猷



▲育秧大棚里,王晓庭俯身察看秧苗长势。

从化肥销售员到种粮带头人

2009年,王晓庭毕业后进入深圳某农资企业,从事化肥销售工作。在跑业务时,开平连片的稻田让他眼前一亮。然而,一场突如其来的大雨,让路边的稻谷都发了绿芽,农户因此遭受巨大损失。“这么好的土地,不能让丰收毁在‘最后一公里’!”当时,王晓庭发出了这样的感慨。

2022年,王晓庭辞去了深圳的工作,来到开平开启创业之路。面对亲友“晒成黑炭”的调侃,他坚定地说:“我想做的事情很简单,让好米走出‘深闺’,让农户腰包更鼓。”

创业初期,王晓庭和团队瞄准的第一个痛点是“烘干难”。当年6月,团队建成了烘干中心,6台节能循环烘干机一步到位,一年的烘干量高达8000吨稻谷,服务面积覆盖约1066.67公顷(1.6万亩)农田。“过去靠天晒,一场雨就可能让农户一年白干。现在有了烘干机,能很大程度保障农户的种植收益。”王晓庭的话语中充满了自豪。

2023年11月,王晓庭和团队成立了江门市德稻农业种植专业合作社,他们并未满足于现状,而是继续拓展业务版图,整合120公顷(1800亩)耕地开垦规模

化种植的新征程。王晓庭深知,发展种植业光靠规模远远不够,还得有“技术支撑”。2024年1月,合作社仅用40天就建起了一个育秧中心。如今,育秧中心年产32万盘秧苗,不仅满足周边种植大户的需求,还将秧苗卖到了大湾区各城市 and 江西。今年春季,订单突破533.33公顷(8000亩),成绩斐然。

品牌建设是摆在王晓庭面前的另一块“硬骨头”。2023年,王晓庭携手江门市农业科技创新中心,试种开平小占丝苗米,并成功注册“塘月小占”品牌。如今,“塘月小占”已小有名气,软糯可口的特色口感获得越来越多消费者的认可。
目前,江门市德稻农业种植专业合作社的业务逐步扩展至水稻育秧、烘干服务、规模化种植等多个领域,形成了“农资供应—种植—加工—销售”的完整闭环,为农业产业的现代化发展注入了强大动力。

让稻田成为“创客热土”

日前,来自华南农业大学农业学院的考察团走访了江门市德稻农业种植合作



▲江门市德稻农业种植专业合作社育秧中心年产32万盘秧苗,不仅满足周边种植大户的需求,还将秧苗卖到了大湾区和江西。

社,考察了合作社的育秧中心、烘干中心及种植基地等核心农业板块,并结合专业视角提出了一系列建设性指导意见,着重强调要深化校企合作,推动产学研深度融合,为农业产业高质量发展注入新动能。

“乡村振兴,需要更多的年轻人!”王晓庭说。如今,江门市德稻农业种植专业合作社吸引了多名“90后”加入。他们当中,有学农业的大学生,有怀揣返乡创业梦想的年轻人。年轻人跟着前辈虚心学习育秧技术,从播种、施肥到病虫害防治,每一个环节都认真钻研。他们还尝试通过网络直播卖米、卖秧苗,利用互联网的力量将合作社的产品推向更广阔的市场。

“农业苦,但值得!”王晓庭常对年轻同事这样说。他的手机相册里,存满了稻田的照片:春播时的嫩绿、夏管时的深翠、秋收时的金黄……“看着水稻从秧苗变成米饭,这就是我最大的成就感。”王晓庭说。

“今年,我们计划打造‘青年农业创客基地’,无人机将在稻田上空翱翔,大数据将为农业生产提供精准指导,让种田也能变得‘高大上’……”对于合作社的发展未来,王晓庭的愿景愈发清晰。“我想让更多年轻人看到,种粮不仅能养活自己,还能振兴乡村!”他满怀希望地说。

鹤山市总工会到开平学习交流 共谋区域协同发展新路径

江门日报讯(记者/张华斌)近日,鹤山市人大常委会副主任、市总工会主席储涂应带队到开平市开展学习交流,共谋区域协同发展新路径。开平市人大常委会副主任、市总工会主席刘威龙,两地工会干部、劳模代表、职工代表等参加活动。

活动中,两地工会围绕强化职工思想政治引领、认真履行维权服务基本职责、推进职工疗休养活动等方面进行交流探讨。双方强调,自“东西合作结对组团促发展”工作开展以来,两地工会聚焦工作中心,围绕重点工作难点多次组织交流互动,通过互学互鉴、优势互补,推动各项工作取得显著成效,未来将持续创新开展

多层次交流,发挥好结对共建的平台作用,进一步推动两地工会建设健康快速发展。

鹤山交流组还现场调研开平中科创成低温储运装备制造项目、新三埠港搬迁项目发展状况及工会建设情况、赤坎华侨古镇文旅项目建设情况,并开展疗休养工作。双方表示,将进一步加强多层次、多维度的合作交流,加强在区域联动、信息互通上的沟通协作,不断探索工会工作的新思路、新方法,大力弘扬劳模精神、劳动精神、工匠精神,形成联动效应,共同推动工会各项工作取得新成效,为共绘高质量发展新图景增添新动能。

49岁高度近视女性患上老年性白内障 一台手术让她 远中近都看清楚了

“现在看手机不用戴老花镜,开车看路牌也清清楚楚!”近日,在开平爱尔新希望眼科医院复查的吴女士难掩激动地说。这位被高度近视困扰多年的49岁患者,在陈进宇主任陈进宇的主刀下进行三焦点散光人工晶体植入术,不仅解决了双眼并发性白内障的问题,还一次性摆脱了近视、散光和老花等,术后视力从0.06提升至0.8。

文/图 张华斌



陈进宇为患者进行手术中。

30年高度近视 49岁患上老年性白内障

“我是高度近视,一直戴眼镜,日常生活很不方便。随着年龄的增长,这两年逐渐发现戴眼镜也看不清了。”吴女士在就诊时表示。经检查,她的双眼晶状体已严重混浊,被确诊为“高度近视诱发双眼并发性白内障”。——这种本应在60岁后高发的眼病,她因长期近视提前了近10年。

“正常老年性白内障多发于60岁左右,高度近视人群的发病率会提前10-15年。”陈进宇解释,高度近视人群的眼球长期处于拉长状态,晶状体代谢更容易出现异常,加上现代人的长期用眼习惯,进一步加速了晶状体混浊进程。

一枚晶体三重焦点 从“模糊世界” 到“全程清晰”

考虑到吴女士才49岁,日常有开车、用电脑、阅读等多场景用眼需求,陈进宇为她定制了三焦点散光人工晶体植入方案。“传统单焦点晶体只能解决看远或看近的单一需求,而三焦点晶体通过特殊光学设计,将远、中、近三个焦点集成在一枚晶体上。”陈进宇说道。

术后一周复诊时,吴女士的双眼视力已从术前0.06提升至0.8,看远(开车)、看中(看电视)、看近(读报)全程清晰,彻底告别了“摘了近视镜戴老花镜”的麻烦。“现在买菜算账不

用掏老花镜,手机字体调到最小也看得清!”她分享了自己术后的感受。

陈进宇介绍,临床对比显示,三焦点散光人工晶体植入术相比传统术式,不仅能同步矫正多种屈光不正,且术后次日即可恢复日常用眼。

★专家提醒

超600度近视 每年要做这项检查

陈进宇特别提醒,近视度数超600度者属于白内障高危人群,应每年进行散瞳眼底检查和晶状体混浊度评估,早发现、早干预。

“过去白内障手术追求复明,现在患者更在意术后的生活质量。”陈进宇介绍,开平爱尔新希望眼科医院已开设多学科联合诊疗模式,为高度近视、糖尿病等复杂病例提供个性化方案。数据显示,接受三焦点散光人工晶体植入术的患者中,92%术后实现完全脱镜,中距离视力(如使用电脑、做饭)的满意度达95%以上。

陈进宇建议,45岁以上人群若出现视物模糊、重影、畏光等症状,应及时就医排查白内障;高度近视者更应建立长期健康体检意识,避免因忽视检查延误治疗。

劳模劳寿荣将“爱岗敬业、争创一流”精神融入企业发展基因 创新引领医药零售转型发展



劳寿荣在企业的
连锁经营、平台化转型、大健康服务等领
域开辟出创新之路。



弘扬劳模精神
争做时代先锋



日兴药品在开平的市场占有率提升至29%,是开平医药零售行业的龙头企业。

开平市劳模、广东日兴药品有限公司(以下简称“日兴药品”)董事长劳寿荣,一位身兼退役军人与劳模双重身份的企业家,用二十余载的行业深耕,将劳模工匠精神具象化为企业从传统药店到全国性医药平台的蝶变历程。他将“爱岗敬业、争创一流”精神融入企业发展基因,在企业的连锁经营、平台化转型、大健康服务等领域开辟出创新之路。

文/图 江门日报记者 张华斌
通讯员 叶绮萍 郑春梅

劳模底色 坚持为民服务宗旨

1959年,劳寿荣出生于开平沙塘镇。1978年,19岁的他响应号召参军入伍。次年,他在战斗中成功打掉10多个敌军军事山洞,荣立个人三等功;在救援战友时,他不幸被弹片击中,身负重伤,体内至今仍留存两块未能取出的弹片。

1980年,退役后的劳寿荣进入供销社,投身药品供应工作。1995年,开平供销社旗下的日兴药品成立,作为企业负责人,“为民服务”是他的初心。1997年,凭借在医药流通领域的创新探索,劳寿荣荣获“开平劳模”称号。对于他而言,这不是荣誉的终点,而是新征程的起点。他坚定地表示:“劳模不是虚名,而是要为行业、为百姓创造实实在在的价值。”

2000年初,日兴药品的连锁门店在开平街头陆续亮相。不同于普通连锁经营的标准化复制,劳寿荣创新“药品+服务”的双轨模式,每个门店配备员工担任“健康督导”,为消费者提供用药指导。这种创新,很快成为日兴药品的差异化标签。

创新实践 引领企业三次转型

在办公室里,劳寿荣向记者展示了三种不同的药瓶(盒)——玻璃药瓶、塑料药盒、智能药盒,它们的三次对应了日兴药品在创新驱动下的三次转型。
从单体到连锁的模式突破。2000年初,面对个体药店分散经营的种种弊端,劳寿荣提出“让百姓用上品牌药、平价药”的连锁化发展目标。他带领团队跑遍珠三角,通过深入考察,最终创新“统一采购+分区配送”模式,成功将药

品价格压低。劳寿荣回忆说:“那段时间,我整天泡在仓库,和物流工作人员反复研究路线优化,感觉就像在打一场后勤保障的硬仗。”凭借这股较真劲,短短3年内,日兴药品的连锁门店增至28家,一跃成为开平医药零售行业的龙头企业。

从销售到平台的生态构建。2015年,当医药零售行业在火热探讨“互联网+医药”的发展趋势时,劳寿荣带领日兴药品迈出关键一步,牵头成立广东连锁药店品牌产品采购联合会“品采连”。这一联盟体系经中康咨询认证,成功整合全省500余家药店、30余家药企和12家医疗卫生机构。目前,“品采连”有185家连锁企业,覆盖广东各地8800多家门店,年销售额超180亿元。劳寿荣认为,作为劳模,不能只关注自身企业的发展,更要带动整个行业共同进步。为此,他创新设立资源共享池,中小药店可共享日兴药品的采购渠道、物流体系及质控标准,当年助力37家濒临困境的药店实现扭亏为盈。

从售药到服务的价值重构。2022年,面对社会老龄化加剧与电商冲击,劳寿荣提出“大健康服务转型”战略。他以日兴药品大药房为载体,联合三甲医院退休专家成立“家庭医生服务团”,为60岁以上老年人提供“用药指导+慢病管理+健康档案”的闭环服务。这种

精准服务,让日兴药品的门店从药品销售点转型为社区健康枢纽。

榜样作用 带动员工创先争优

在医药零售行业转型时期,日兴药品女职工创新工作室以劳模工匠精神为引领,将女职工的专业智慧转化为企业创新动能。工作室在劳寿荣的指导下于2024年成立,成员涵盖药品零售、质量管理、连锁运营等多个岗位的46名女职工。其中,采购部胡巧娜、质管部叶淑婷、连锁管理部李静梅、财务部关莹彩等骨干均具备10年以上行业经验,形成跨部门的专业协作网络。

在日兴药品发起的“品采连”运营中,工作室发挥了重要作用。工作室成员负责联盟的客户沟通与资源对接,推动联盟成为国内最活跃的连锁平台之一。专业能力应服务于更广泛的健康需求,工作室成立以来,助力日兴药品获得多项行业认可——分别在2023年、2024年健康产业(国际)生态大会荣获中国24大城市群药品零售企业综合竞争力十强,2024年获健康商品交易会颁发供货零合作组织奖。

在企业内部,劳寿荣将劳模工匠评选机制融入管理体系,设立“季度劳模”“创新能手”等荣誉,形成“人人争先进”的企业文化。企业员工的平均工龄达8.6年,远高于行业5年的平均水平。“跟着劳寿荣师傅干,能看到希望。”老员工李娟的话,道出了团队的凝聚力来源。

劳寿荣还将劳模工匠精神延伸至社会领域。日兴药品连续多年扶助沙塘镇困难学生完成学业,开展退役军人关爱活动,受惠退役军人超9000人次;投入逾十万元,用于公益事业……劳寿荣说:“劳模就是在老百姓需要的时候站出来,企业利润少一点没关系,但是口碑不能丢。”如今,日兴药品在开平的市场占有率提升至29%,成为消费者心中的“良心药企”。

谈及未来,劳寿荣说:“我们的目标是让更多老百姓享受优质的医药服务。”这位年近七旬的劳模,依然保持军人的挺拔身姿和创业者的激情,用行动诠释“劳模精神永不褪色”的时代命题。



晴雨表
多云间阴天

雷雨“上线” 出门记得带伞

江门日报讯(记者/敖转优 通讯员/梁雅晴)据开平市气象局预报,5月28-29日,受高空槽和切变线影响,有明显强降雨过程;5月30日,有降雨,局部大雨;5月31日至6月1日,有(雷)阵雨,局部大雨;6月2-3日,有短时阵雨。

未来几天具体天气预报如下:
5月28日,阴天,有中雷雨,局部暴雨,23-28℃;

29日,阴天,有大雨,局部暴雨,23-28℃;
30日,阴天间多云,有阵雨,23-29℃;
31日,阴天到多云,有(雷)阵雨,23-30℃;
6月1日,阴天到多云,有(雷)阵雨,23-31℃;
2日,多云,有短时阵雨,24-33℃;
3日,多云,有短时阵雨,25-32℃。