

广发银行江门分行做好金融“五篇大文章” 让金融活水润泽侨乡肌理



秋冬时节，社区街巷的长者饭堂烟火升腾，78岁的居民陈婆婆端着刚打好的烧腊饭，轻轻一刷手中的社保卡，收款终端便传来“支付成功，优惠2元”的清晰提示音。而在远处的海面上，孕育着粤港澳大湾区单体连片规模最大的“渔光互补”一体化项目，每年可提供5.43亿度电，减少二氧化碳排放约53.4万吨。

在这背后涌动着的是有一股“金融活水”——来自广发银行江门分行的精准服务。作为扎根侨乡的金融央企成员单位，该行始终紧扣中央金融工作会议提出的“金融要为经济社会发展提供高质量服务”的核心要求，严格落实《关于做好金融“五篇大文章”的

指导意见》。截至2025年10月末，该行绿色贷款余额已突破17亿元，较年初增长35.8%，累计为江门市5个省级重点“海绵城市”建设项目注入超6亿元金融活水；在养老金融领域，该行服务全市社保客群56.97万户，创新推出“粤港澳大湾区社保卡一卡通”专属服务，以社保卡为载体，锚定湾区“9+2”城市的交通出行、文旅体验、餐饮消费、医疗服务四大民生领域，加载社保卡特色应用，构建社保卡特色权益。该服务覆盖江门及港澳地区的跨境养老群体，打通了跨境养老服务的“最后一公里”。

文/图 傅雅蓉 陈雯静



精准滴灌 为生态江门建设注入“金融动能”

江门地处珠江三角洲西部，河网密布、地势低平，汛期台风雨暴频发，城市内涝曾是困扰群众生活的“老大难”问题。2022年，江门成功入选第二批省级系统化全域推进海绵城市建设示范城市。海绵城市是新一代城市雨洪管理理念，让城市能够像海绵一样，在适应环境变化和应对降雨灾害等方面具有良好的“弹性”。其设计主要根据项目用地性质、用地规模、项目定位及规划要求等实际情况合理布置海绵城市设施，对排水系统、绿地系统、道路系统等区域的雨水进行有效吸纳、蓄渗和缓释，有效控制雨水径流。但是，海绵城市建设涉及城市道路、公园

绿地、排水系统等多个领域，单个项目投资往往超过千万元，且投资回报周期长，传统金融服务模式难以满足其资金需求。

在此背景下，广发银行江门分行率先行动，将绿色金融纳入全行“五篇大文章”重点推进战略，根据《广东做好金融五篇大文章三年专项行动计划》要求，迅速成立“五篇大文章”专班绿色金融工作小组，从主要职责、组织架构、工作机制等多个层面为绿色金融发展保驾护航。围绕“双碳”目标，将绿色金融领域企业名单纳入年度授信指引，引导辖内经营机构加大绿色信贷投放，并为重点项目和重点

客户提供绿色审批通道。目前已累计为当地5个“海绵城市”项目提供绿色金融支持超6亿元，助力海绵型建筑建设。

广发银行江门分行打破传统的授信审批模式，专门为绿色项目开辟“绿色审批通道”，实现“专人对接、专项评估、优先审批”。某项目在设计之初积极响应市政要求科学规划海绵城市工程，该行以第三方海绵城市设计报告为依据，强化绿色金融识别能力，充分了解客户需求，合理确定贷款条件，优化贷款审批流程，开通绿色审批通道，仅一个月就完成项目审批手续，以实实在在的金融优惠政策支持项目建设。

除此之外，该行还构建起了金融赋能体系，持续挖掘金融支持绿色金融发展新路径，着力以优惠利率为杠杆，为绿色信贷提供优惠定价，在撬动企业参与海绵城市建设的同时，2025年度为某广东省级重点绿色清洁能源项目新增批复敞口额度30亿元，推动绿色低碳转型。广发银行江门分行坚持金融支持不是一次性输血，而是持续造血。通过完善评估认证流程、优化服务链条，让金融活水精准滴灌到绿色发展的根系上，助力江门绘就“城在绿中、水在城中”的生态画卷。

暖心护航 为跨境养老人士撑起“幸福伞”

“之前回江门养老，光是看病、坐车就要带好几张卡，有时候忘带了还得跑回去拿，特别麻烦。现在有了这张‘湾区社保一卡通’，一张卡就能搞定所有事，真是太方便了。”在江海区的一家长者饭堂里，78岁的陈婆婆一边用社保卡支付午餐费用，一边向记者展示这张“神奇”的卡片。陈婆婆是土生土长的江门人，年轻时移居香港，退休后选择回江门养老。她说，这张卡不仅解决了她的支付难题，还让她感受到了家乡的温暖。

随着粤港澳大湾区建设的不断深化，越来越多港澳居民选择回到江门、珠海等珠三角城市养老。据江门市民政部门统计，目前在江门居住的港澳

养老群体已超过5万人，他们对跨境养老服务的需求日益增长，其中金融服务的便捷性是他们最关心的话题之一。然而，由于港澳与内地的金融服务体系存在差异，许多港澳长者享受着金融服务时面临着诸多不便，比如社保卡无法在港澳使用、跨境取款手续费高、手机银行操作复杂等。

为了解决跨境养老人士的金融服务难题，广发银行江门分行在江门市人力资源和社会保障局的指导下，积极探索养老金融服务创新，于今年7月发行了江门市首张加载“全国交通一卡通功能”的社保卡。这张卡片整合了社保、金融、交通、文旅等多种功能，成为了跨境养老人士的“全能伙伴”。

在交通出行方面，“湾区社保一卡通”实现了“一卡通行粤港澳”。通过整合交通支付功能，广发银行社保卡让持卡人无需额外办理交通卡，实现支持社保卡“9+2”城市公交地铁互联互通。持卡人可直接乘坐内地330多座城市的公共交通，更支持香港地铁、澳门公交、港珠澳大桥跨境巴士无缝衔接，真正实现“一卡跨境”。据了解，该卡还支持交通费用的跨境代扣代缴，港澳长者无需专门兑换人民币，就能直接用港币或澳门元支付内地的交通费用。

与此同时，广发银行江门分行还以社保卡为载体，加载了多元民生权益：针对文旅场景，将湾区9城多个收费景区公园纳入社保卡权益体系，持

卡客户可享跨城景区门票减免；在餐饮场景，创新“政府补贴+银行优惠”政银模式，在湾区9城打通200多家长者饭堂，刷社保卡即享用餐补贴；针对医疗场景，可享医保账户支付优惠、医院陪诊服务。此外，通过广发银行App可在线激活医保电子凭证、查看社保服务指南，实现“金融+社保”一站式触达。

在餐饮领域，广发银行江门分行积极响应关于“发展社区食堂，建立老年助餐服务网络”的惠民政策，迅速打造“长者饭堂金融服务专案”，通过社保卡优惠立减，为长者用餐提供贴心助餐服务。这一创新举措让养老金融服务真正走进了老年人的日常生活。

金融为民 书写老有所养答卷

养老金融不仅是业务创新，更是一份沉甸甸的社会责任。广发银行江门分行始终将“惠民、利民、便民”作为服务宗旨，通过适老化改造、智能帮扶、公益联动等举措传递金融温度。辖内网点全覆盖设置长者服务专区，配备老花镜、急救药品等便民设施；厅堂服务人员手把手教长者使用手机银行，跨越“数字鸿沟”；金融志愿者联合

社区开展金融讲座、反诈宣传等公益活动，守护长者身心健康。

紧跟国家养老金融政策导向，该行完善养老金融生态布局，全面提升养老金融服务的专业度与覆盖面，进一步深化养老金融专业队伍建设和人才培养，有序开展养老规划师证书考核认证工作，构建“四位一体”认证培训体系，打造穿透政策、法律、金融工

具与客户服务的养老金融全景式能力矩阵，培养全景式养老财富管家。目前，该行已实现辖内网点养老规划师全配备，以专业化养老规划师队伍，助力实现“安心养老、品质养老、乐享养老”的美好愿景。

从一碗热饭到“一卡通行”的社保卡，从社区服务到跨境联动，从网点配置到养老金融专业队伍伍建

设，广发银行江门分行以实际行动诠释老有所养的深刻内涵。未来，该行将持续深耕养老金融领域，大力建设“金融+养老”场景，探索居家养老、智慧养老等新模式，让金融服务成为长者安心、舒心、暖心的“幸福支撑”，以更贴心的服务、更创新的举措为大湾区银发群体的幸福生活注入更多金融温度。

最高成交价为58元/股 博盈特焊股价创历史新高



12月11日，江门上市企业博盈特焊(301468)上演股价狂飙大戏，开盘后一路冲高，创下公司上市以来的历史新高，盘中最高涨幅达11.51%，最高成交价定格在58元/股，以强劲表现成为资本市场焦点。这场股价变化的背后，是该公司核心业务突破、海外布局落地及行业风口共振的多重推力。

作为深耕特种装备制造的江门高新技术企业，博盈特焊的股价暴发并非偶然。回看近期走势，该股自12月初已开启上涨通道，从12月1日的38.41元/股起步，历经多日攀升，12月8日涨幅达12.45%，12月10日再涨10.74%，昨日到达历史新高，远远超越90天内机构目标均价47.95元/股。此外，融资端近3个月4796.66万元的净流入更彰显资金信心。

该公司核心业务HRSG(余热回收装置)的突破是股价上涨的关键。作为匹配重型燃气轮机的核心设备，该公司HRSG产品已进入北美主流供应链，客户群体涵盖北美市场燃气轮机主要供应商。目前已有订单进入生产流程，6个月的生产周期进展顺利，多个潜在客户正推进审厂流程，审厂完毕将进入订单谈判阶段。在成本端，公司产品相较海外竞争对手具备显著优势，而“以销定产”的定价模式可随市场供求灵活调整，盈

利弹性备受期待。海外布局的加速落地也为股价上涨注入“强心剂”。该公司位于越南的生产基地一期已正式投产，二期工程正推进建设，预计明年二季度即可投产。该基地不仅通过部分客户生产体系认证并收获订单，更成为对接国际市场的重要枢纽。叠加中东油气管道市场的战略布局，该公司海外收入增长潜力持续释放。此外，高达55%的海外营收占比，也让该公司得到了汇率红利。

行业风口的共振则为股价提供了上行支撑。全球能源转型背景下，HRSG行业迎来爆发期，2025年中国市场规模已突破98亿元，美国市场更因AI数据中心扩张、制造业回流及充电桩普及带来电力需求激增。叠加碳中和目标下天然气的过渡能源地位，HRSG作为提升发电效率、降低碳排放的关键设备，市场空间持续打开。国内垃圾焚烧炉市场的存量更新与增量扩张需求，亦为该公司提供了稳定基本盘。

值得注意的是，11月以来近百家机构的集中调研，进一步释放了公司价值信号。机构重点关注的HRSG技术优势、越南基地运营等话题，均得到该公司关于资质齐全、产能充足、订单可期的积极回应。而该公司三季度业绩的环比改善，单季度主营收入同比增长8.63%、归母净利润同比增长37.44%，更印证了其业务复苏态势。

从侨乡江门走出去的博盈特焊，正以技术为锚，以海外为翼，在特种装备赛道上加速奔跑。（傅雅蓉）

江门工行构建数字化场景 “点亮”绿色出行

当清晨的阳光洒满江区的街道，车主林女士驾驶新能源汽车驶入市区商圈停车场。她打开微信小程序，扫码、插枪，不到10秒，充电桩便开始为车辆注入能量，手机屏幕上实时跳动着充电进度与费用明细。“以前充电要找桩、排队、扫码支付，现在逛完超市就能满电出发。”林女士的轻松体验，正是江门工行以数字化场景建设重构汽车充电服务的生动缩影，通过构建“智慧充电+数字生态”服务体系，将数字金融深度融入市民出行的“最后一公里”，让绿色出行变为触手可及的日常。

江门工行与某集团企业打造的“融e聚”智慧充电平台，将分布在商圈、社区、交通枢纽的数百个充电点位连成一张无形的网。该平台依托聚合支付技术，无缝整合微信、支付宝、银联、数字人民币等多渠道结算方式，确保资金流转高效安全。

建设银行江门市分行 为退役军人 提供综合金融服务

“点一点手机就能拿到贷款了，利率低，建行真是解了我的燃眉之急。”退役军人老魏拿到贷款后欣喜地表示。老魏转业后创立江门市某铝业有限公司，经常有临时、短期的资金需求。日前，他的公司获得建设银行江门市分行30万元的信用贷款，日常经营的底气更足了。

今年以来，建设银行江门市分行聚焦退役军人小企业融资需求，成立专属服务团队，开展“军鑫优畅”创业创新金融服务活动，为全省退役军人定制“五优”（优效、优扶、优享、优财、

优惠）专享服务和专属金融产品，为退役军人提供全方位、高品质的综合金融服务。截至11月，该行成功为37家退役军人小企业授信，授信总金额近4000万元。

建设银行江门市分行积极响应国家扩大退役军人创业创新信贷扶持力度的战略蓝图，以精准金融服务助力退役军人创业圆梦。（陈倩婷）



广发银行江门分行 “银税互动” 护航中小企业发展

为深入贯彻“便民办税春风行动”部署，全面落实税收征管改革要求，进一步优化营商环境，助力中小企业高质量发展，近日，江门高新区（江海区）税务局与广发银行江门分行联合举办“春雨润苗，强基赋能”中小企业税费政策暨金融反诈知识培训活动。活动吸引了辖区近50家中小企业代表参与，现场反响热烈，为企业发展注入“政策+金融+风控”三重动能。

培训中，江门高新区（江海区）税务局业务骨干围绕企业关注的税收政策热点，系统解读增值税、企业所得税等优惠政策，结合典型案例深入剖析政策适用范围和申报要点，帮助企业“看得懂、用得上、享得到”政策红利。

广发银行江门分行则聚焦“银税互动”项目，推出“纳税信用+金融产品”综合服务方案，并向与会企业讲

解纳税信用评价机制、信用贷款申请流程及创新金融产品。该行将企业纳税信用转化为融资优势，为侨资企业开辟“绿色通道”，实现“信用变现、融资提速”。

针对当前电信诈骗、网络诈骗频发的形势，广发银行江门分行金融反诈专家通过真实案例剖析，深入讲解诈骗手段、识别技巧及应对策略。“财务人员要严格遵守信息保密制度，对陌生电话、邮件保持警惕，遇到可疑情况第一时间与银行或警方核实。”银行工作人员提醒道。培训还以互动问答形式，向企业普及反诈App使用、账户安全设置等实用技能，切实提升企业财务人员的风险防范意识和应急处置能力。（傅雅蓉）



普惠金融一线



梁华

“我希望把保险保障的温暖带给每个家庭。”这是中国人寿江门分公司健康保险部经理梁华多年来坚守的初心。20

中国人寿江门分公司健康保险部经理梁华 让保险保障触达更多人群

多年来，她用专业与责任，在江门金融保险领域书写了一段惠民篇章。

2002年，作为中学教师的梁华决定加入中国人寿江门分公司。促使她跨界的是，是亲人患病时面临的巨额医疗费用压力，让她深刻体会到保险保障的重要性。彼时，国内保险行业刚起步，群众保险观念淡薄甚至存有偏见，她认为社会需要有人普及保险知识。带着“传递保障”的初心，她踏上保险服务之路。

转型并非易事，从零开始的梁华，以教师的耐心与钻研精神深耕行业——白天奔波于客户之间拜访沟通，积累市场经验；夜晚潜心学习保险知识，积极参与

公司各类培训。凭借这份坚持，她从业务员逐步成长为培训师、部门主管，最终晋升为部门经理。

梁华目前所在的健康保险部主要负责政策性健康保险业务，包括大病保险、医保保、政策性经办业务等，是中国人寿江门分公司落实国家重大战略部署、发展普惠金融的主要部门。如何不断丰富普惠保险的服务内涵，覆盖更多老弱病残幼等群体，是她面临的最大挑战。为此，她牵头组建学习小组，借鉴各地优秀经验，提升服务效率，擦亮惠民品牌。

2024年，江门大病保险服务超70万人次，赔付金额达3.45亿元；“医保保”

投保人数突破80万，为5.447万人次提供理赔服务。这份亮眼成绩的背后，是梁华带领团队的不懈努力。当年中国人寿江门分公司中标“医保保”主承保项目后，为解决群众理赔难的难题，梁华结合大病保险经办经验，牵头对接医保部门，组织技术团队加班加点，仅用2个月就实现辖区内所有医疗机构“医保保”与医保费用“一站式”理赔，真正做到“数据多跑路，群众少跑腿”。

20余年深耕普惠一线，梁华用初心照亮服务之路，用专业筑牢保障防线，成为江门金融行业践行普惠金融的中坚力量。（文/图 陈倩婷）